

2026年6月11日

各位

会社名 株式会社五健堂ホールディングス
(コード：9146 TOKYO PRO Market)
代表者名 代表取締役 蓮尾 拓也
問合せ先 取締役 経営管理本部長 不破 洋伸
TEL 075-612-6688
URL <https://www.gokendo.co.jp/>

TOKYO PRO Market への上場目的の開示について

当社は、2021年10月8日に株式会社東京証券取引所が運営する TOKYO PRO Market へ上場いたしました。

当社グループは、「地域の食の供給網を支え、成長を続けるインフラ企業へ」を長期ビジョンとして掲げ、食品物流を中心とした事業を通じて地域社会の継続的な発展に貢献することを目指しております。TOKYO PRO Market への上場は、企業としての信用力向上のみならず、持続的成長を支える経営基盤の強化及び将来的な企業価値向上に向けた重要なステップであると位置づけております。

1. 上場の目的

(1) 信用力及び知名度の向上

当社グループは、食品物流を中核事業として事業を展開しております。TOKYO PRO Market への上場を通じて、企業としての社会的信用力及び知名度を向上させることで、取引先、金融機関及び採用市場等における信頼性向上を図り、事業基盤の更なる強化を目指しております。

また、上場企業としての信用力向上は、荷主企業との長期的且つ安定的な取引関係の構築や新規顧客の獲得にも寄与するものと考えております。

さらに、物流業界においては、ドライバー不足やいわゆる「2024年問題」への対応が重要な経営課題となっております。当社グループは、物流品質及びサービス水準の向上を通じて、持続可能な物流サービスの提供に努めてまいります。

(2) 持続的成長を支える経営基盤の強化

当社グループは、ホールディングス体制のもとで、グループ経営の高度化を進めております。TOKYO PRO Market 上場企業として、内部統制、リスク管理及びコーポレート・ガバナンス体制の整備・運用を推進し、持続的な成長を支える経営基盤の強化を図っております。

(3) 人材の確保及び育成

物流業界において、人材不足が大きな課題となる中、上場企業としての信用力を活用し、優秀な人材の採用及び育成を強化することで、将来の成長を支える組織体制の構築を目指しております。

(4) 事業承継型M&Aの推進

当社グループは、地域物流事業の承継及び発展を重要な成長戦略の一つとして位置付けております。TOKYO PRO Market 上場による信用力向上を活用し、事業承継型M&Aを推進することで、事業規模の拡大及び企業価値向上を図ってまいります。

2. 追加的な開示事項

(1) 中長期的な成長戦略

当社グループは、地域社会を支える物流インフラ企業として、企業価値の向上を図るため、既存事業の深化、物流インフラへの投資及び事業承継型M&Aを成長戦略の柱としております。

当社グループは、保有する物流拠点の機能強化及び物流ネットワークの拡充を進めることで、共同配送機能の強化、物流効率の向上及び事業運営の高度化を図ってまいります。

また、地域物流事業の承継ニーズが高まる中、事業承継型M&Aを成長戦略の重要な施策として位置付け、地域食品物流及び地場物流事業を中心に、選別的な承継及び統合を進めてまいります。さらに、PMI（経営統合プロセス）の標準化を通じて、承継後の早期統合及び収益力向上を図り、中長期的な成長を支える事業基盤の構築に取り組んでまいります。

(2) 一般市場への上場目標時期

当社グループは、中期経営計画期間中における一般市場への上場を目標としております。現在は、中期経営計画の達成及び内部管理体制の更なる充実に取り組んでおり、これらの進捗状況を踏まえながら、一般市場へのステップアップに向けた準備を進めてまいります。

(3) 上場予定市場

当社グループは、一般市場への上場を視野に入れており、現時点では東京証券取引所スタンダード市場への上場を目標としております。

今後の事業規模、収益力、株主構成及び市場環境等を総合的に勘案しながら、上場に向けた準備を進めてまいります。

(4) 今後の取組み

当社グループは、引き続き内部管理体制、コーポレート・ガバナンス体制及び情報開示体制の充実を図るとともに、中期経営計画に掲げる各種施策を着実に推進してまいります。

また、物流機能の高度化及び事業運営の効率化を進めるとともに、事業承継型M&Aの推進を通じて事業基盤の拡充を図ってまいります。

さらに、人材の確保・育成、サステナビリティへの取組み及びグループガバナンスの強化を継続し、企業価値の向上及び安定的な成長の実現に努めてまいります。

以 上