

各位

会社名 株式会社アイガー  
(コード: 9226 TOKYO PRO Market)  
代表者名 代表取締役社長 木田 裕士  
問合せ先 取締役経営管理局长 武内 美由紀  
電話番号 03-3212-5500 (代表)  
(URL <https://field.ne.jp>)

## 東京証券取引所 TOKYO PRO Market への上場目的の開示

当社は、株式会社東京証券取引所 TOKYO PRO Market (以下、「TOKYO PRO Market」といいます。) に上場しており、TOKYO PRO Market 上場の目的および上場目的の実現に向けた追加情報を、以下のとおりお知らせいたします。

### 1. 上場の目的

当社は、認知度および信用力の向上、並びに内部管理体制の強化を目的として TOKYO PRO Market へ上場いたしました。上場によって得られた信用力により、事業規模の拡大を図るとともに、将来的な一般市場への上場を視野に入れ、継続的な企業価値向上に取り組んでまいります。

#### (1) 中長期的な成長目標・成長戦略

当社は、「可能性を信じ、常に新しい分野に挑戦を続け、それを企業化していく」という企業理念のもと、教育機関向けや一般企業向けにお客様の戦略的ブランド価値創造にフォーカスした広告ブランディング事業を展開しております。上場によって得られた信用力を活用し、中長期的な企業価値向上に取り組んでまいります。具体的な施策は次の通りです。

##### ① 売上規模の拡大

既存ビジネスの継続契約の拡大および既存顧客との取引深化を通じて、安定的な収益確保と持続的な成長を実現してまいります。毎年既存ビジネス売上高 10%UP の成長を目指してまいります。

さらに、AI などの新規事業の積極的な開発、および既存ビジネスとの補完を図るための戦略的な M&A により、事業成長を加速させてまいります。

##### ② 企業の信頼性向上

金融機関からの信頼に基づく有利な資金調達を実現し、成長投資の加速と企業基盤のさらなる強化につなげてまいります。また、認知度向上による採用市場での優位性を確立し、応募者の量・質を高めることで、優秀な人材を着実に確保してまいります。2026年4月末時点における当社の従業員数は131名ですが、今後毎年20名前後を採用し200名体制を構築することで、中長期で持続的な事業成長を支えてまいります。

#### (2) 一般市場への上場目標時期

当社は、持続的な事業成長と企業価値向上を図りつつ、一般市場上場については2028年以降を念頭に準備を進めてまいります。なお、2027年の上場可能性についても、事業環境や準備状況を踏まえ柔軟に検討してまいります。

### (3) 上場準備スケジュール

上場予定市場は、成長戦略の進捗や施策の成果を踏まえ、最適な市場を選定していく方針です。現在、内部管理体制の一層の整備およびコーポレートガバナンスの強化に継続して取り組んでおり、いずれの市場においても求められる水準を満たせるよう準備を進めてまいります。

なお、本資料に記載された内容およびスケジュールは、現時点での予定に基づくものであり、当社の今後について確約するものではないことをあらかじめご了承ください。

以 上