

2026年7月期 第3四半期決算 補足説明資料

売れるネット広告社グループ株式会社

東証グロース市場(証券コード:9235)

2026年6月12日

エグゼクティブサマリ

① 第3四半期連結業績 (8月～4月)

- 売上高 : **1,099**百万円 (前年実績 1,124百万円)
【前年差 ▲25百万円 / 前年比 97%】
- 営業利益 : **▲171**百万円 (前年実績 ▲182百万円)
【前年差 +11百万円 **改善**】

② セグメント別トピックス

**高粗利のデジタルアセット・Web3事業が新たな収益源として立ち上がり、
全社の収益性改善に寄与。グループ事業のポートフォリオが着実に多角化**

エグゼクティブサマリ

③ 通期予想

通期業績予想 (売上高1,880百万円・営業利益14百万円) は**据え置き**

2026年7月期第4四半期は下記を見込む

- ・「**ビットコイン・セイヴァーによるデジタルアセット・Web3事業の拡大**」
- ・「**グローバル情報通信事業の季節需要**」

④ M&A戦略

2026年7月期に**最終合意は5件を予定。M&A戦略については着実に進展中**

※5件については「SOBAプロジェクト」・「ADWAYS CHINA」・「ADWAYS ASIA」・「Step Y's」・「パロットピーク」

今期のM&Aにより、**来期以降の売上規模は現状の約2.3倍となる**

42.3億円水準へ拡大する見通し

1

会社概要(事業セグメント)

当社グループの事業は以下の4つのセグメントとサービスで構成

01 マーケティング支援事業

売れるD2Cつくる

売れる
ネット
広告社

ネット広告/ランディングページに特化したクラウドサービス

最強の売れるメディアプラットフォーム

売れる
ネット
広告社

独自のメディアプラットフォームを通じた広告配信

越境EC支援

売れる
越境EC

アメリカ・中国における越境ECサービス、越境EC支援サービスを提供

AIマーケティング支援

売れる
AIマーケティング社

D2C/EC/店舗の売上に寄与する「売れるAIシリーズ」の販売を中心としたサービスを提供

03 コマース事業

健康食品・化粧品等の販売

Olks

独自で企画・開発を行っている、美容商品・美容健康食品の販売



02 グローバル情報通信事業

BtoB特化型通信機器レンタル

海外・国内 Wi-Fiを中心としたBtoBに特化したグローバル情報通信機器レンタル事業

※2025年度からのため2024年7月期実績には含まれず

株式会社 JCNT

GIN ジーアイエヌ株式会社

JCNT
INTERNATIONAL



04 デジタルアセット・Web3事業

ビジュアルコミュニケーション・Web3サービス

特許ビジュアル技術の「SOBAフレームワーク・クラウド」をベースに開発したサービス提供およびWeb3サービスの提供

Soba
SOBA
education

デジタルアセット・リカバリーサービス

Bitcoin Savior
ビットコイン・セイヴァー

ビットコインをはじめとする暗号資産(仮想通貨)・NFTを含むデジタル資産の「復旧・保全」を支援

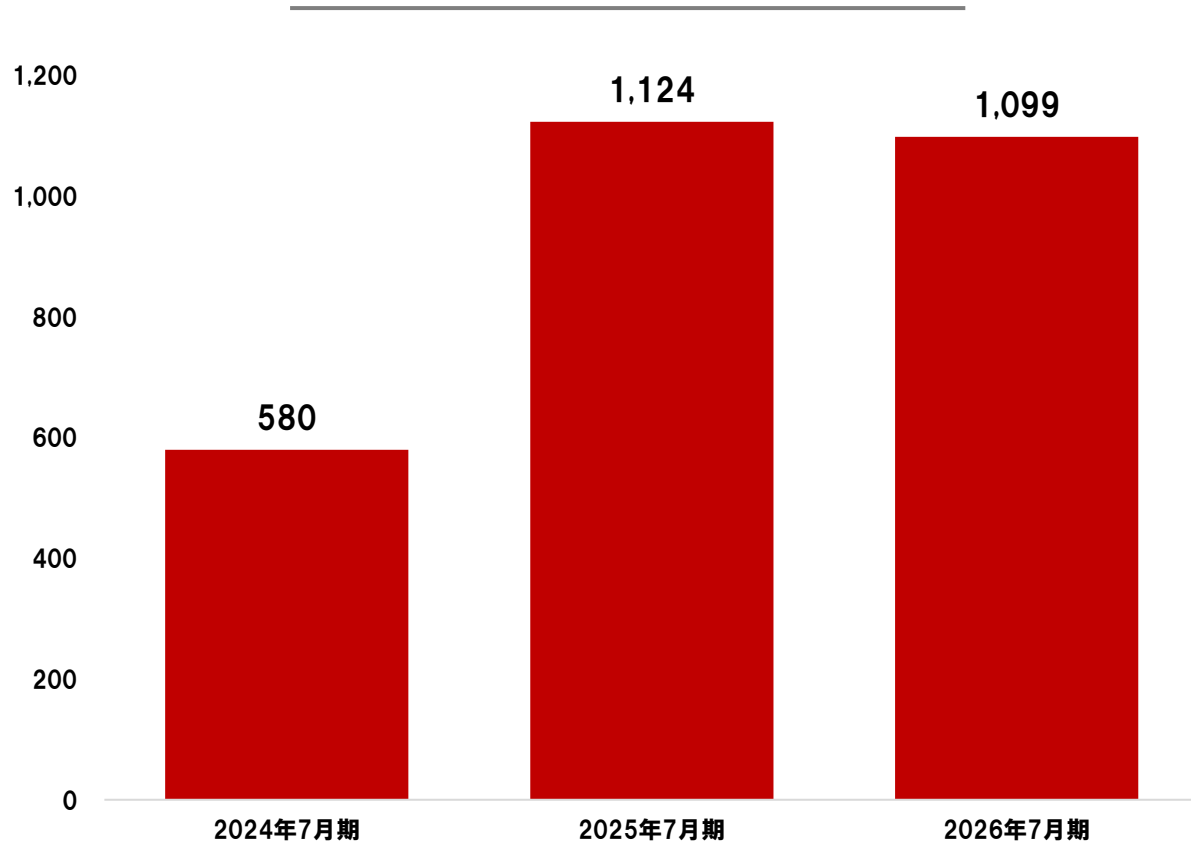


2

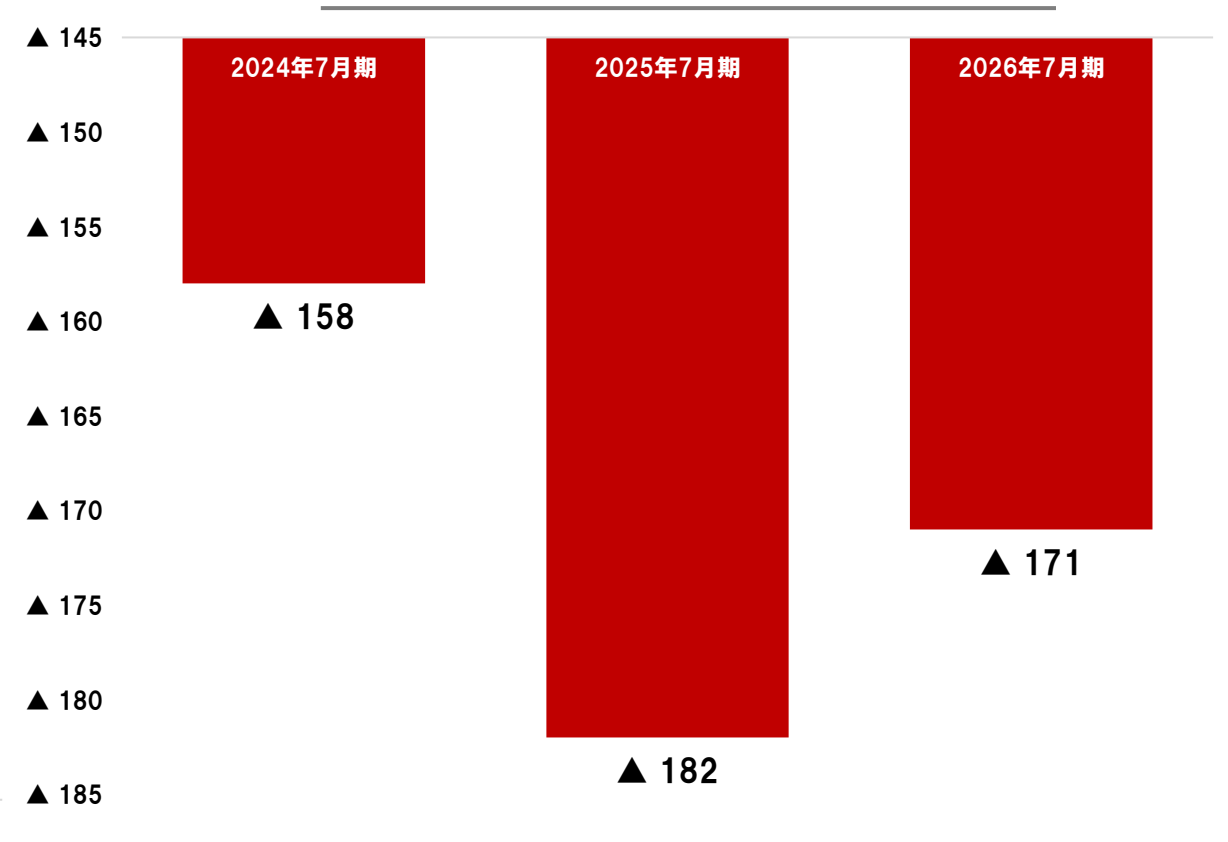
2026年7月期 全社 第3四半期決算

売上高は1,099百万円（前年比97.7%）、営業損失は▲171百万円（前年同期比11百万円改善）となった
 売上高については、マーケティング支援事業での大手クライアント広告予算の減少、コマース事業でのSNSアルゴリズム変更などによる獲得減少およびグローバル情報通信事業での前年イベント特需の反動で減少
 一方で営業利益については、M&A関連費用が一部先行したものの粗利率の改善・コスト最適化の進展により改善

売上高 (百万円)

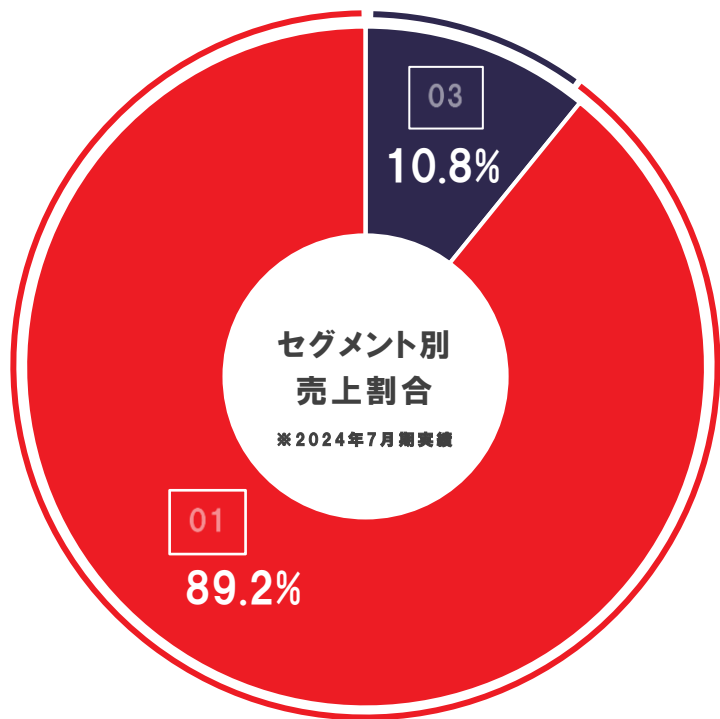


営業利益 (百万円)

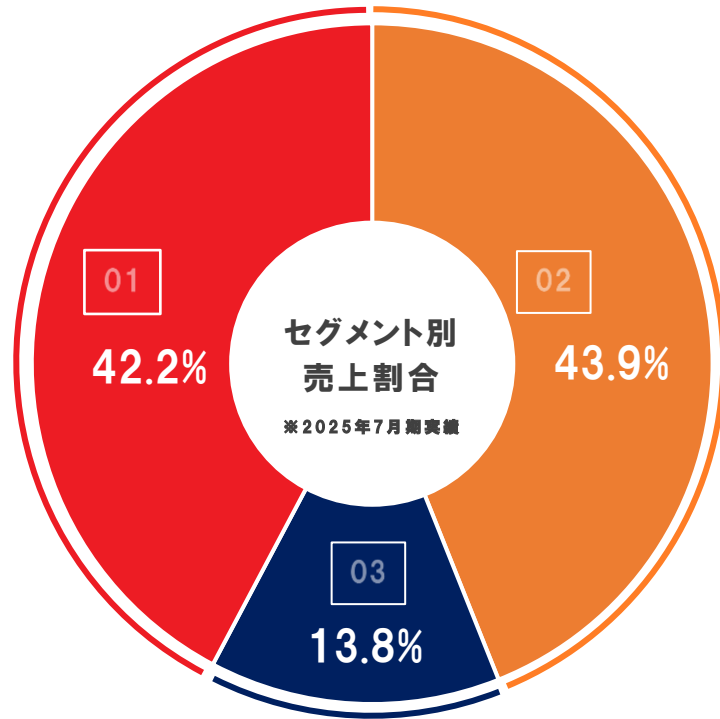


M&A・子会社設立によりデジタルアセット・Web3事業の
売上高が新たに計上されるなど、M&A戦略の目的である**事業の多角化は順調に進行**

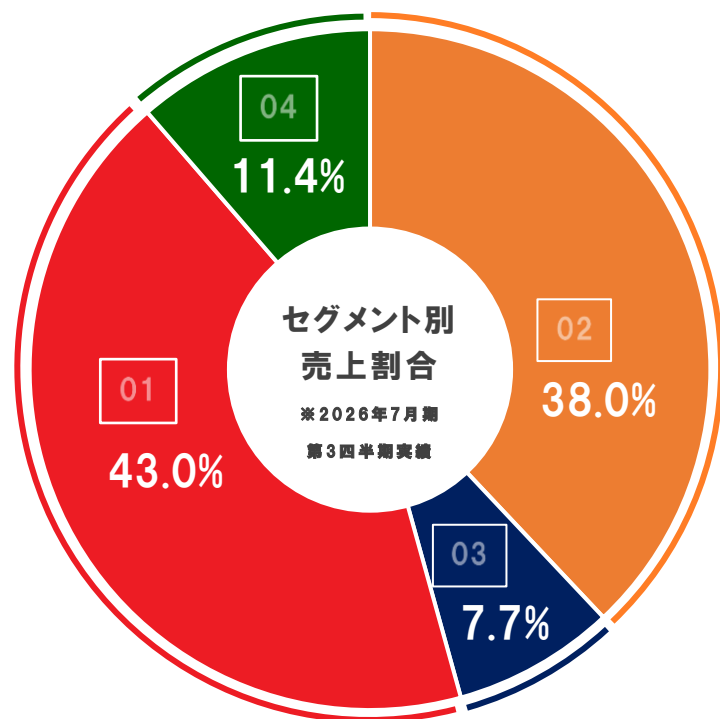
2024年7月期



2025年7月期



2026年7月期 第3四半期



01 マーケティング支援事業

02 グローバル情報通信事業

03 コマース事業

04 デジタルアセット・Web3事業

3

2026年7月期セグメント別 第3四半期決算

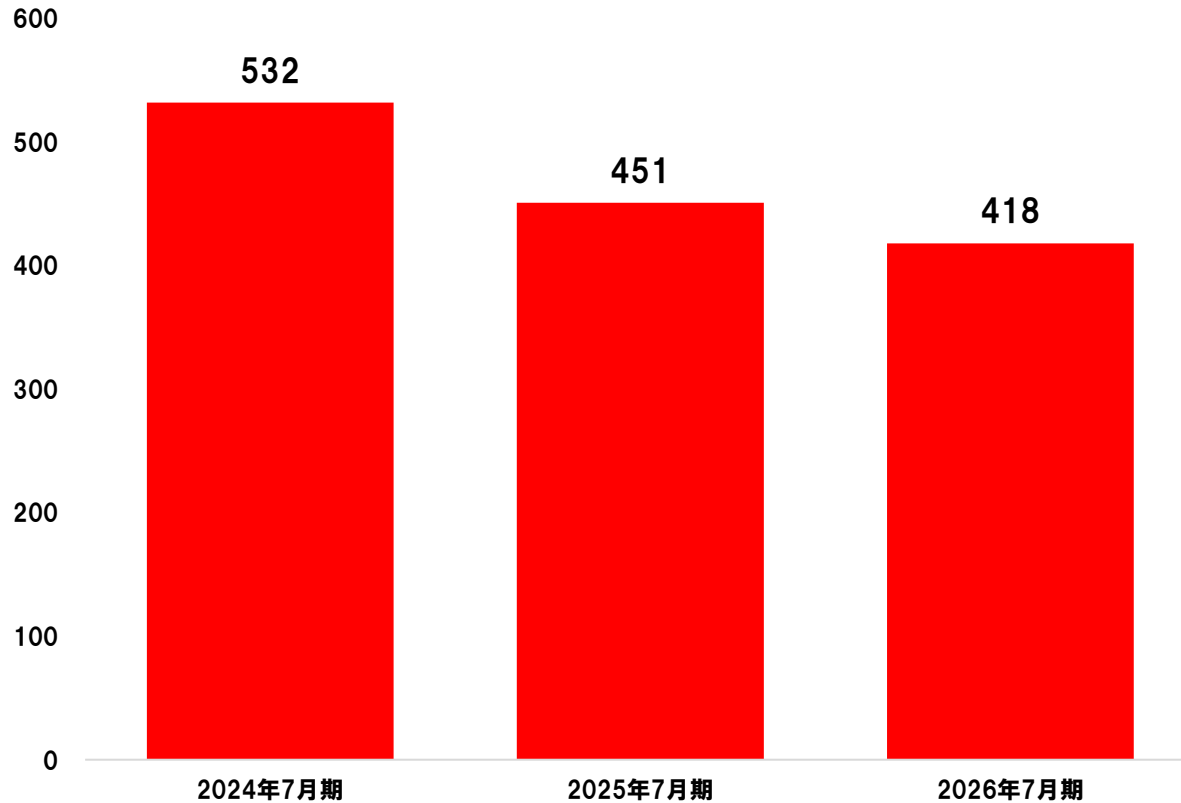
01

マーケティング支援事業

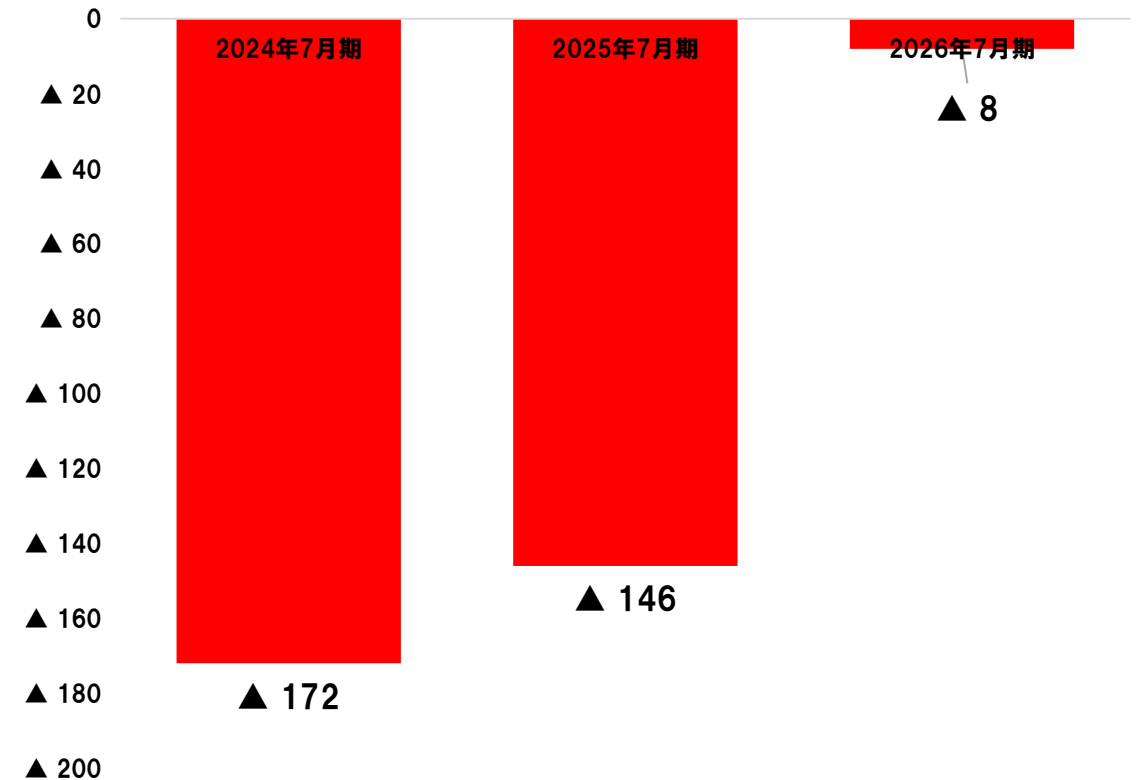
マーケティング支援事業については主要顧客の広告予算縮小の影響を受けたものの、
事業構造改革とコスト最適化により収益性は大幅に改善している

2026年7月期**第3四半期（8月～4月）**は**売上高418百万円/営業利益▲8百万円**となった

売上高 (百万円) ※決算短信セグメントから集計



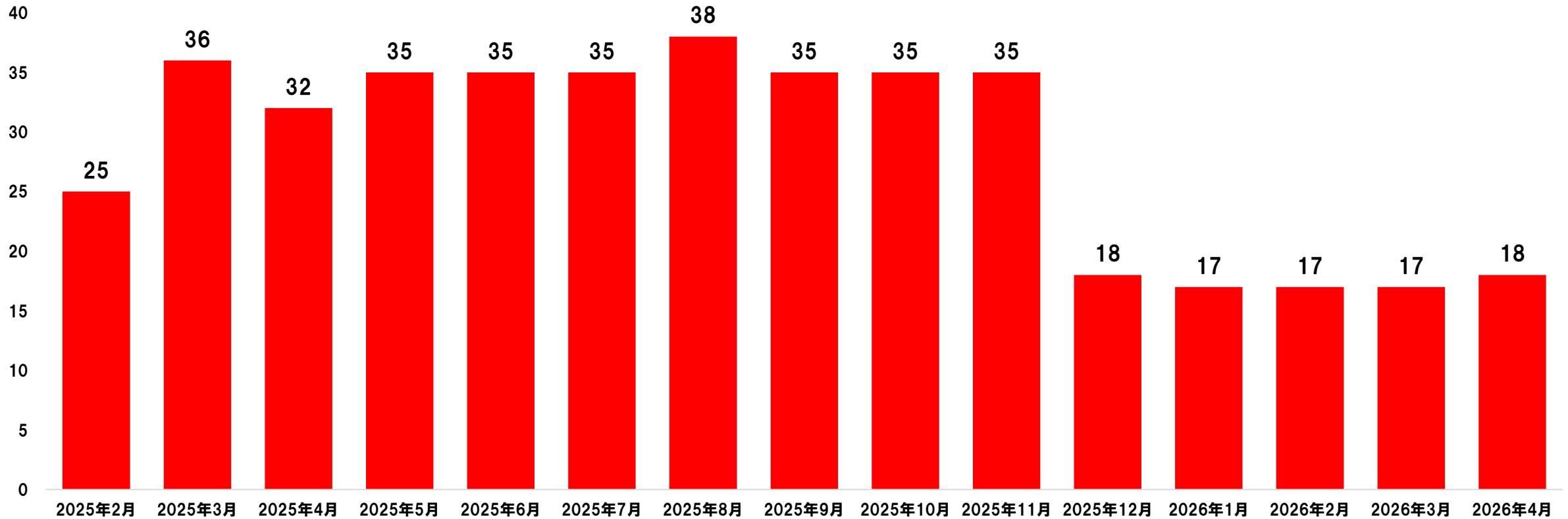
営業利益 (百万円) ※決算短信セグメントから集計



※ホールディングス体制移行のため、2025年1月以降、共通費は各セグメントから外しております

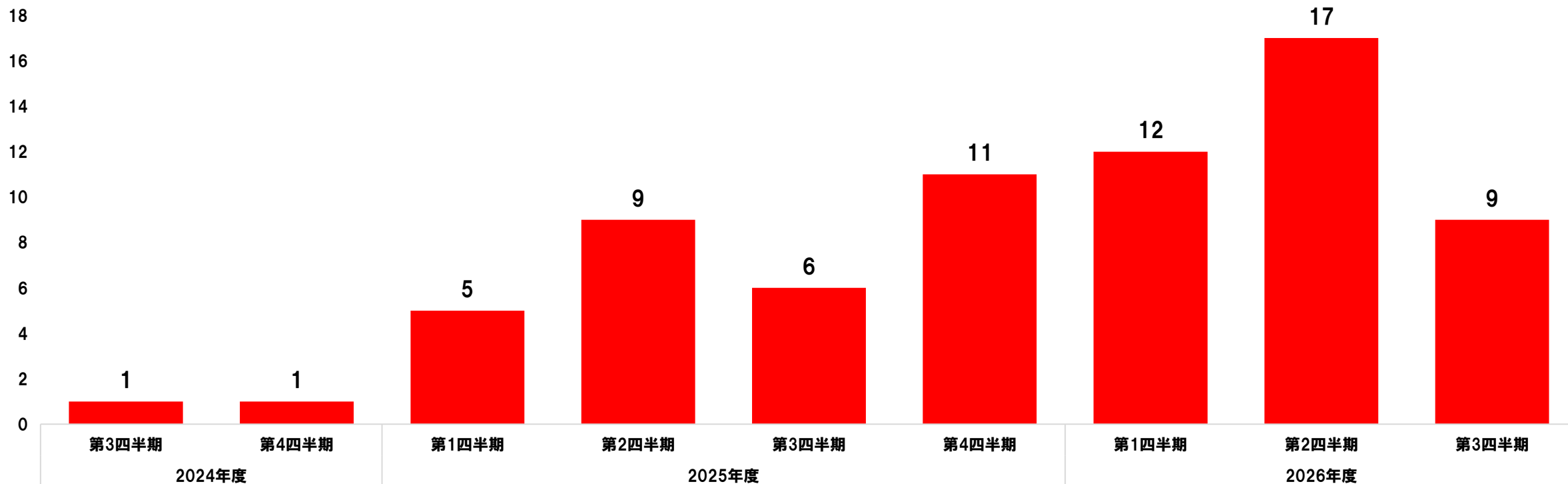
『メディアプラットフォーム』について、2024年7月期に実施した不正注文対策から徐々に回復し、2025年3月からは**30百万円以上の収益を安定的に獲得**していたが、12月に一部大手クライアントの予算が減額したため、当初想定を下回っており、新規顧客開拓を強化している

メディアプラットフォーム 売上高 (百万円)



売れる越境EC社については収益獲得に時間を要したが、
 2026年7月期第3四半期についてはTikTokライブコマースの開始が遅れたことにより**9百万円**となっている
第4四半期には開始が遅れていたTikTokライブコマースやTikTok Shopの受注も複数進行しており、
 2026年7月期第4四半期以降も収益拡大に向けた基盤整備が進行中

売れる越境EC社 売上高 (百万円)





02

グローバル情報通信事業



Transfone

～基本サービス一覧～

JCNTの事業概要

Transfone事業として、BtoBに特化したスマートフォン、
世界150カ国対応のクラウドWi-Fiルーターなどの
モバイル通信機器総合レンタルサービス事業



海外携帯レンタル



海外スマートフォンレンタル



海外WiFiレンタル



国内ガラケーレンタル



国内スマートフォンレンタル



国内WiFiレンタル



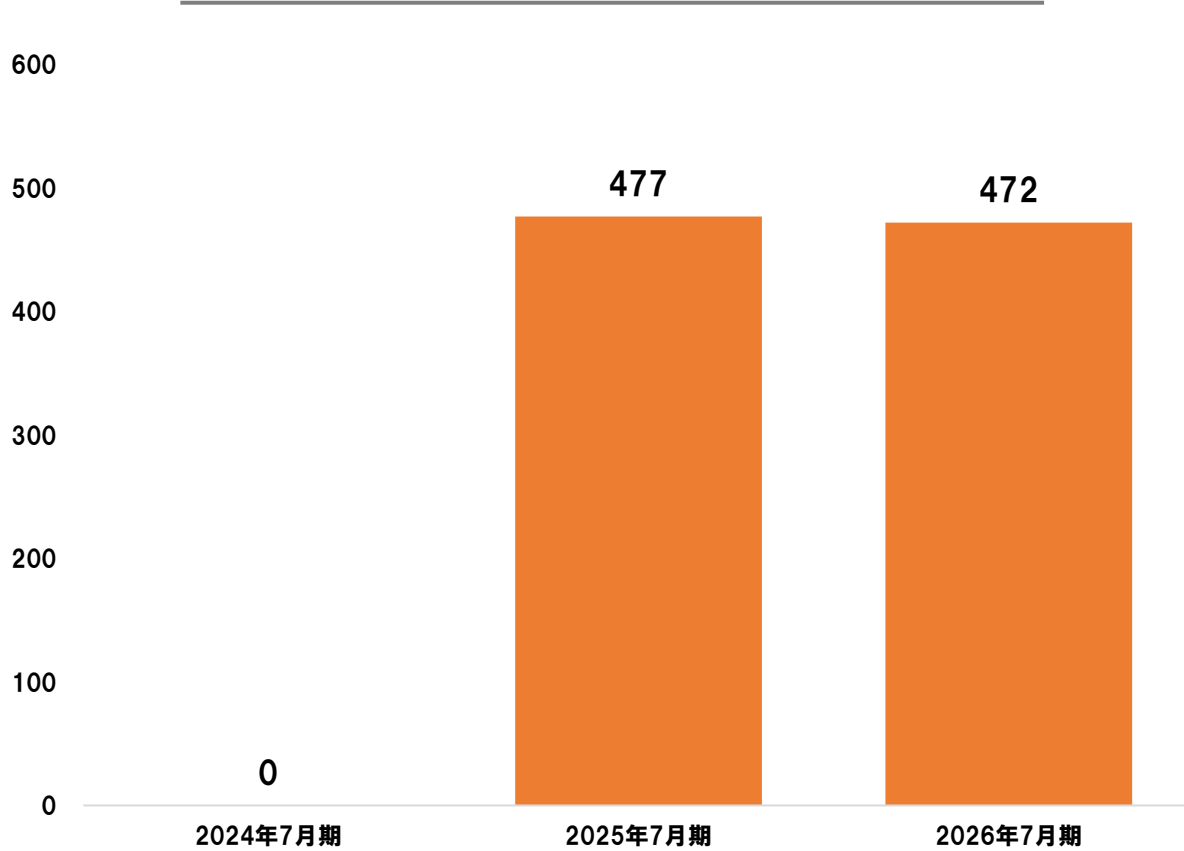
タブレットレンタル



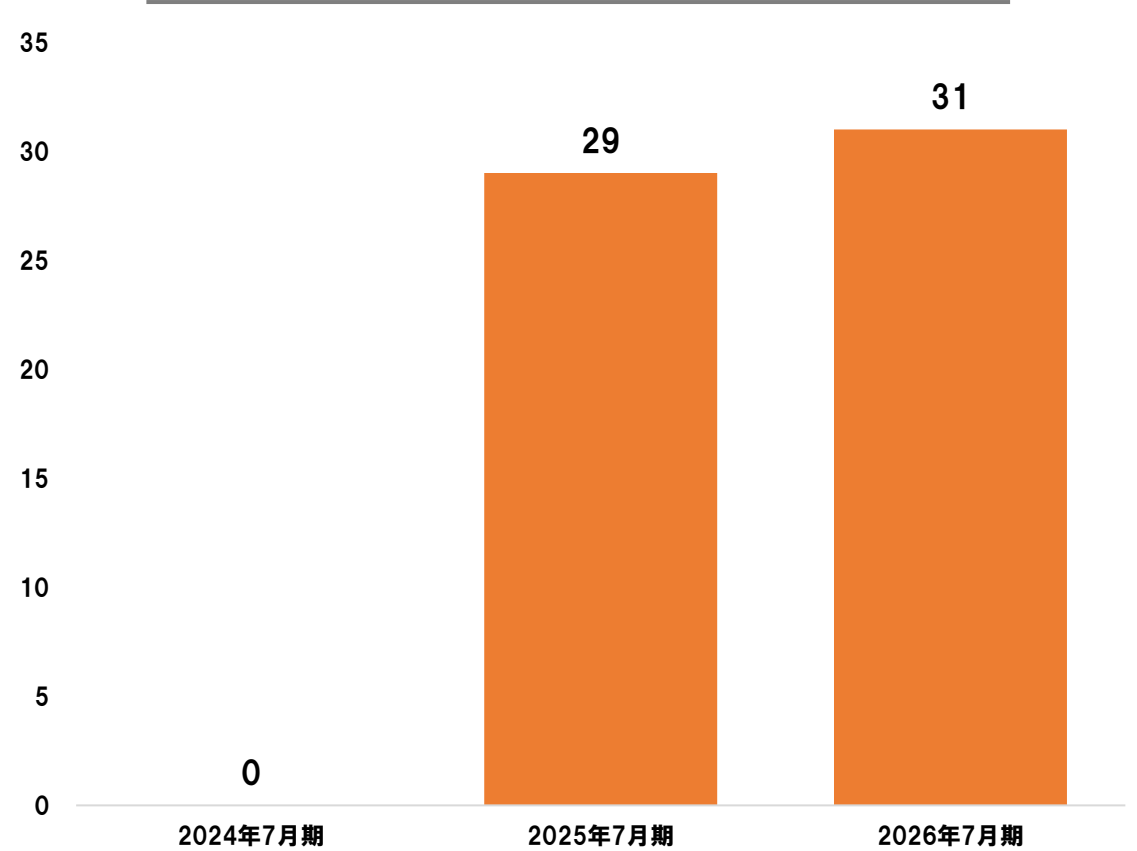
パソコンレンタル

前年の大型イベント需要の反動があったものの、安定した受注を維持。費用管理も奏功し、高い収益性を確保
法人向け通信機器レンタル需要を着実に獲得
安定収益事業としてグループ業績を下支えする役割を担っており、**+31百万円の黒字(前期比+2百万円)**で着地

売上高 (百万円) ※決算短信セグメント数字



営業利益 (百万円) ※決算短信セグメント数字



A woman in a white blazer is shown from the chest up, holding a smartphone with both hands. She is looking down at the screen. The background is a soft, out-of-focus light blue. A semi-transparent blue overlay covers the entire image, and large white text is overlaid on the left side.

03

コマース事業

製品一覧



●Premium Microbe Essence
 独自成分「YUKIME」を配合し、
 保湿力で乾燥から肌を守る美容液



●ジグムアルファ
 亜鉛と特許取得シトルリン×黒ショウ
 ガのヘルスサプリ



●リッチホワイト
 メラニン、シミケアに対応できるよう開
 発された薬用美白クリーム



●オルキュア
 「歯を白く、美しく」5つの有効成分配
 合の薬用ホワイトニングハミガキジェル



●ル バブリングジェルマスク
 炭酸の力で詰まりや汚れを落とす
 W発泡ジェルパック



●KogaO+
 パラベンフリー、オリジナルの美容成分
 配合し、顎から頬にかけて引き締めて、
 ハリアップを促す美顔マスク



●コクフア
 ダメージを抑えて白髪を着色し、
 ツヤめく美髪へ導く
 発酵クリームシャンプー



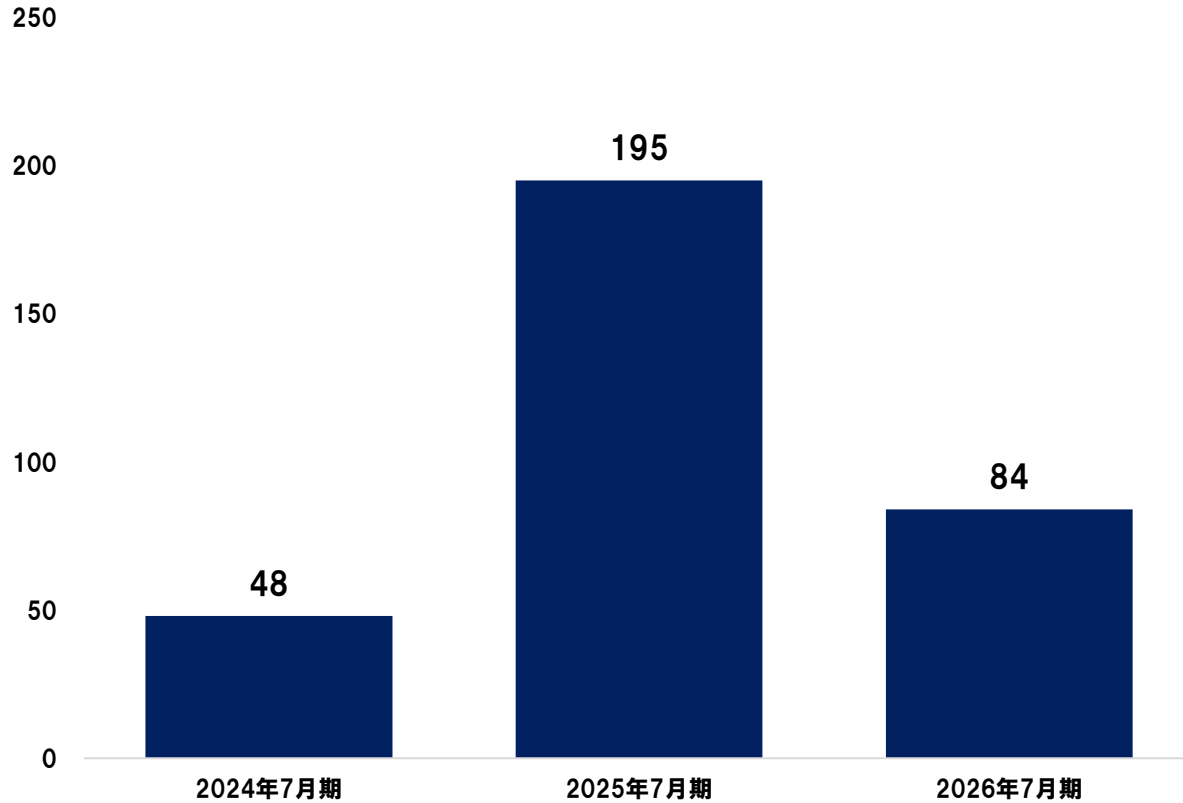
●ル ブランショット
 美白だけでなくエイジングケア
 のことも考え、独自成分をW配合した
 薬用美白美容液



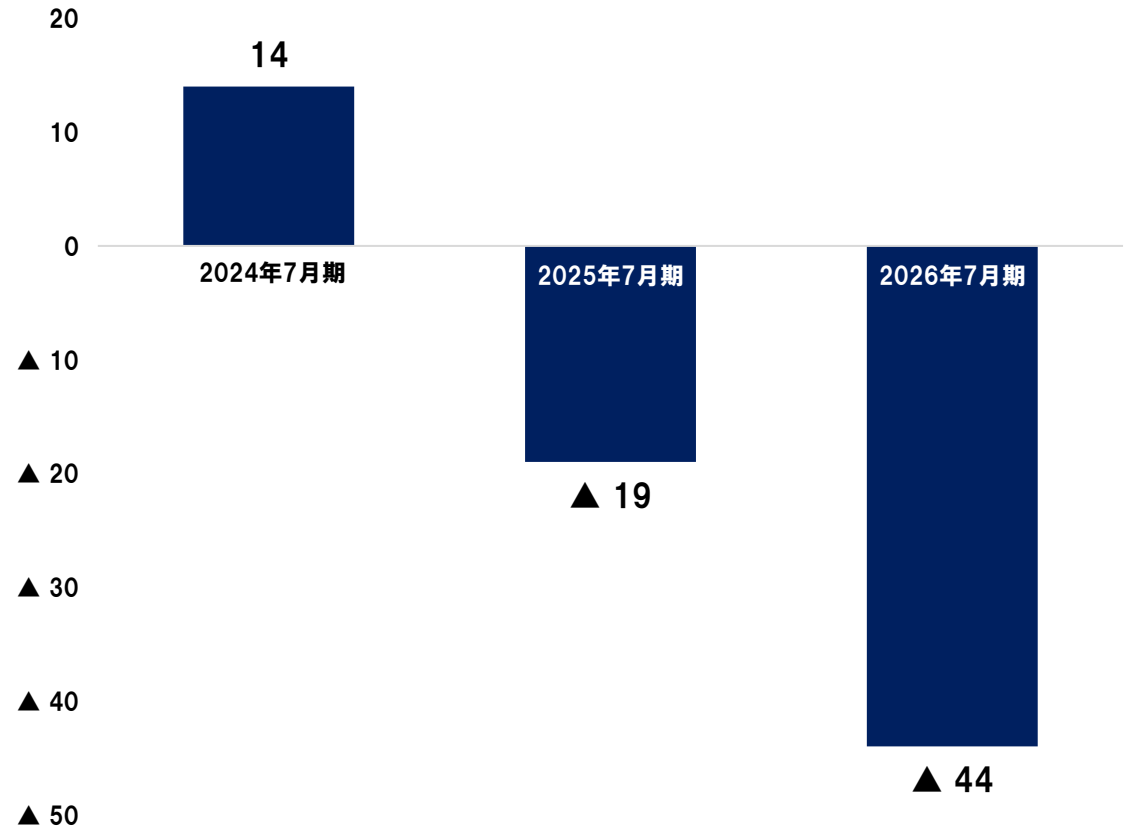
●VITA JAM(ビタジャム)
 濃炭酸と4種類のビタミンC誘導体な
 どの成分で、毛穴すっきり極上エステ
 体験ができる生発泡VCパック

SNSアルゴリズム変更の影響により集客効率が低下。新規販売チャネルの開拓と販売手法の見直しを進めている。既存販売モデルの改善に加え、TikTok Shopなど新たな販売施策を導入。収益回復に向けた基盤整備を進めている。

売上高 (百万円) ※決算短信セグメント数字



営業利益 (百万円) ※決算短信セグメント数字



04

デジタルアセット・Web3事業



SOBAプロジェクトサービス一覧

独自技術である「SOBAフレームワーク」を活用し、様々なビジュアルコミュニケーションサービスを開発・提供

<p>保険販売</p> <p>大手保険会社「オンライン販売システム」</p> 	<p>オンライン面談</p> <p>ブロードマインド様「ブロードトーク」</p> 	<p>eラーニング</p> <p>声優eラーニングシステム「SPOT」</p> 	<p>オンライン面接</p> <p>オンライン面接・ウェブ面接システム</p> 	<p>手話通訳</p> <p>遠隔手話通訳システム</p> 
<p>通訳</p> <p>オンライン通訳システム</p> 	<p>介護</p> <p>オンライン介護システム</p> 	<p>デジタルサイネージ</p> <p>駅・デジタルサイネージシステム</p> 	<p>オンライン家庭教師</p> <p>オンライン家庭教師システム</p> 	<p>遠隔医療</p> <p>遠隔医療システム</p> 



Bitcoin Savior

ビットコイン・セイヴァー

12月1日に国内上場企業初！ デジタルアセット・リカバリー事業への参入

市場機会:眠れる資産60兆円

370万 アクセス不能なビットコイン

パスワード紛失等により世界中でアクセス不能となっているビットコインの推定量

60兆円 復旧ニーズの規模

日本円換算での「眠れる資産」の推定総額。極めて大きな市場機会を示しています

当社グループが提供するサービスは、こうした「眠れる資産」を取り戻すことを主要な目的としており、個人ユーザーに加えて法人の資産管理や相続関連分野への支援にも対象を広げてまいります。



他社に断られた

複数の業者に依頼したが、技術的に不可能と匙を投げられた。



パスワードの完全喪失

パスワードもニーモニックフレーズも完全に失い、手がかりが一切ない。



記憶が曖昧

どのウォレットに、どの資産を入れたか、全く思い出せない。



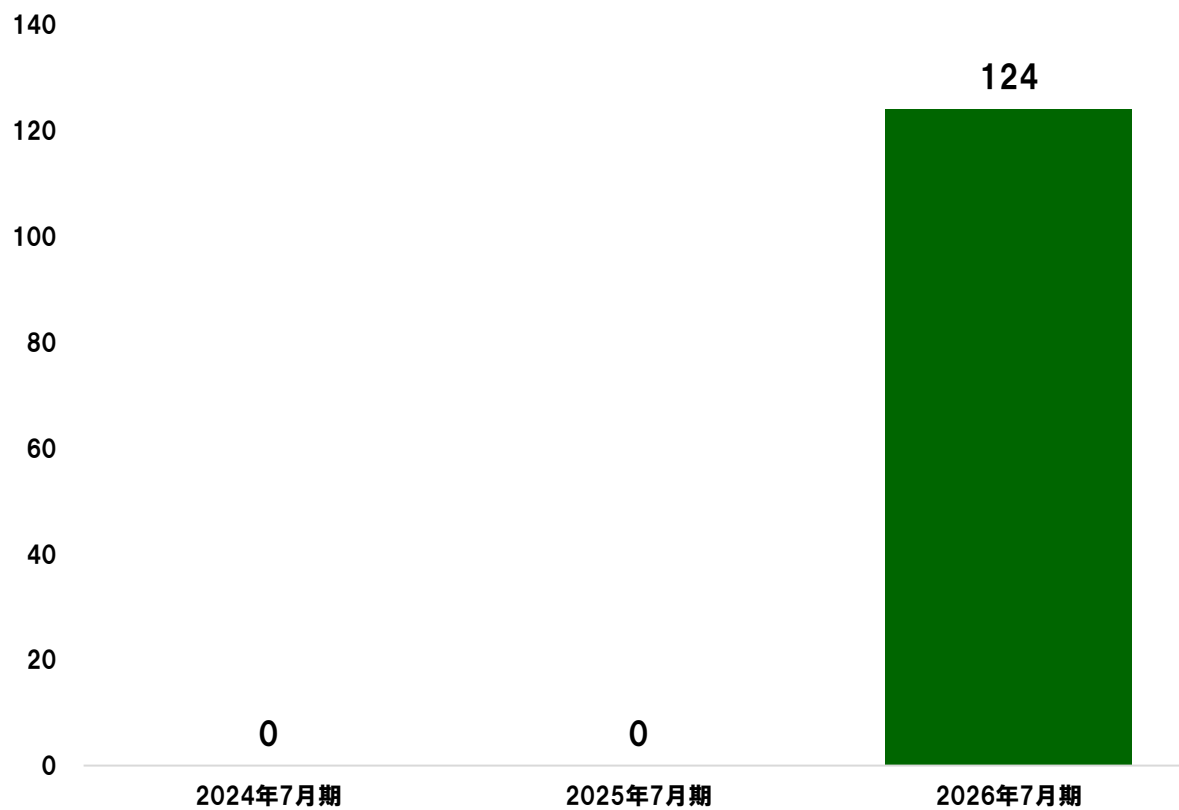
デバイスの破損

火事、水没などでハードウェアウォレットやPCが物理的に破損した。

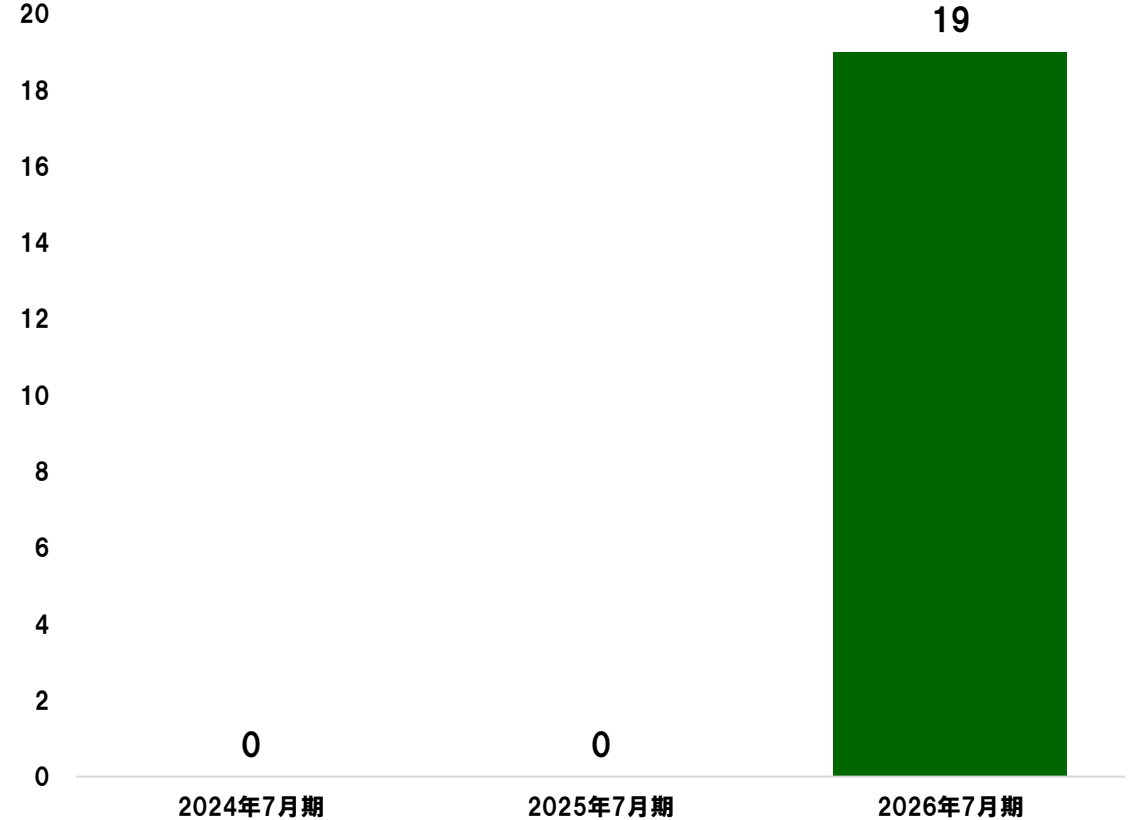
事業開始初年度から黒字化を達成

**SOBAプロジェクトの安定収益に加え、ビットコイン・セイヴァーが順調に立ち上がり、新たな利益創出事業へ成長
高収益案件の積み上げにより、グループ収益への貢献拡大が期待**

売上高 (百万円) ※決算短信セグメント数字



営業利益 (百万円) ※決算短信セグメント数字からM&A費用除く

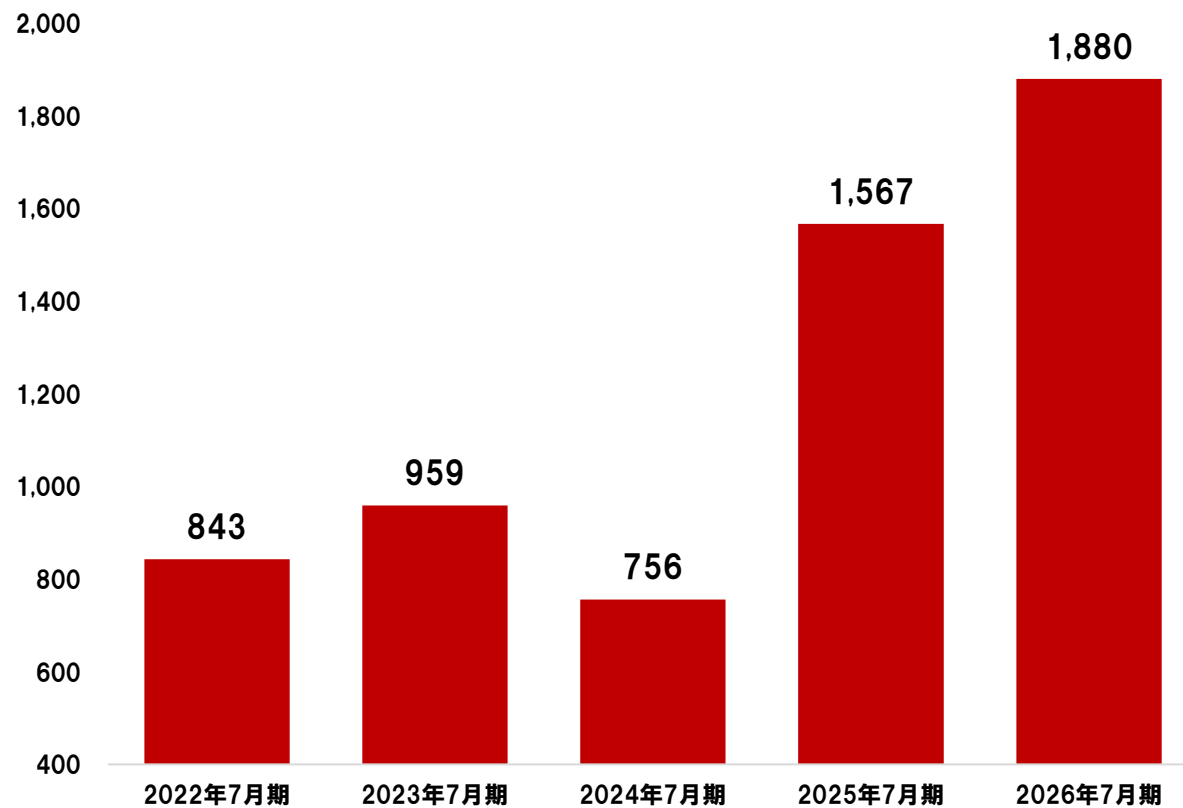


4

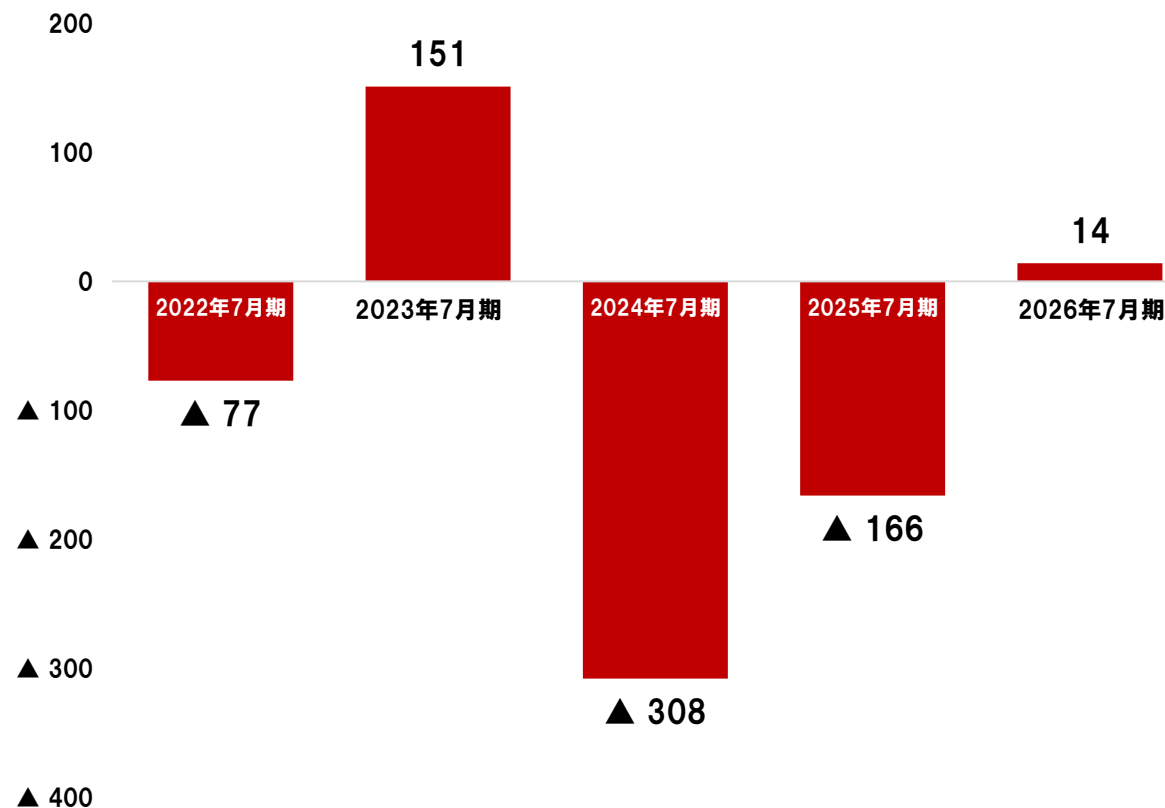
2026年7月期 全社
通期見通し

2026年7月期全社通期見通しについては、
売上高は1,880百万円（前年比120.0%）、営業利益は14百万円（前年比180百万円改善）と
期初連結業績予想から変更なく、黒字達成の見込み

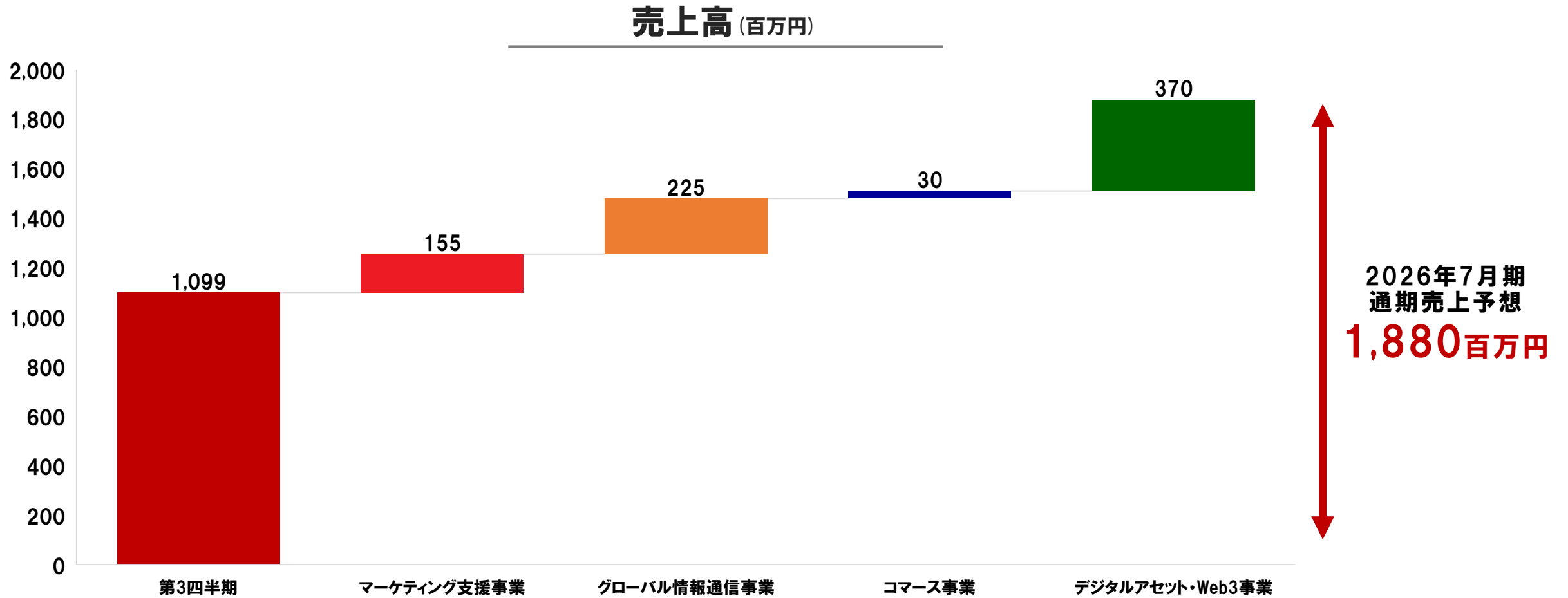
売上高 (百万円)



営業利益 (百万円)

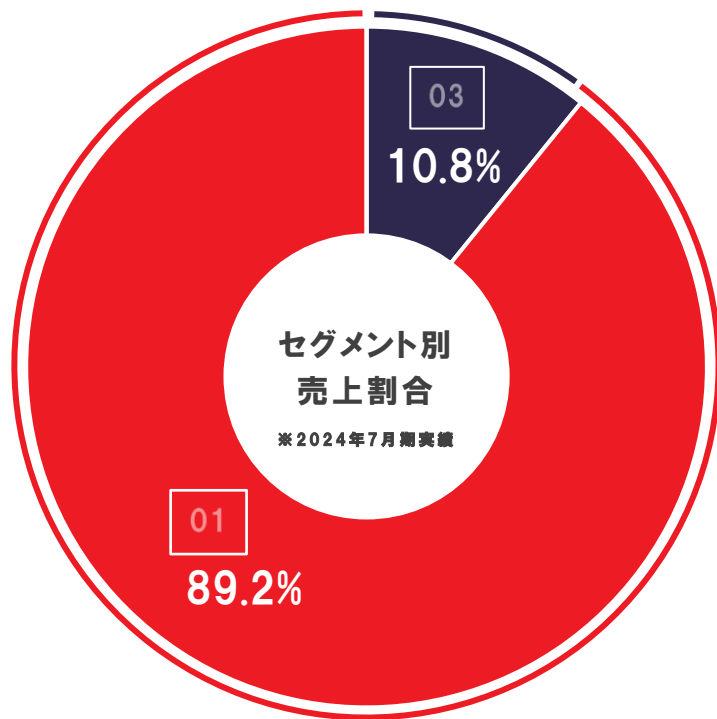


セグメント別に見ると、マーケティング支援事業が当初想定を下回っているものの
デジタルアセット・Web3事業が順調に拡大し、想定を上回って推移
収益構成は変更となったが、2026年7月期通期売上高は1,880百万円を見込んでおり、**期初予想から変更はなし**

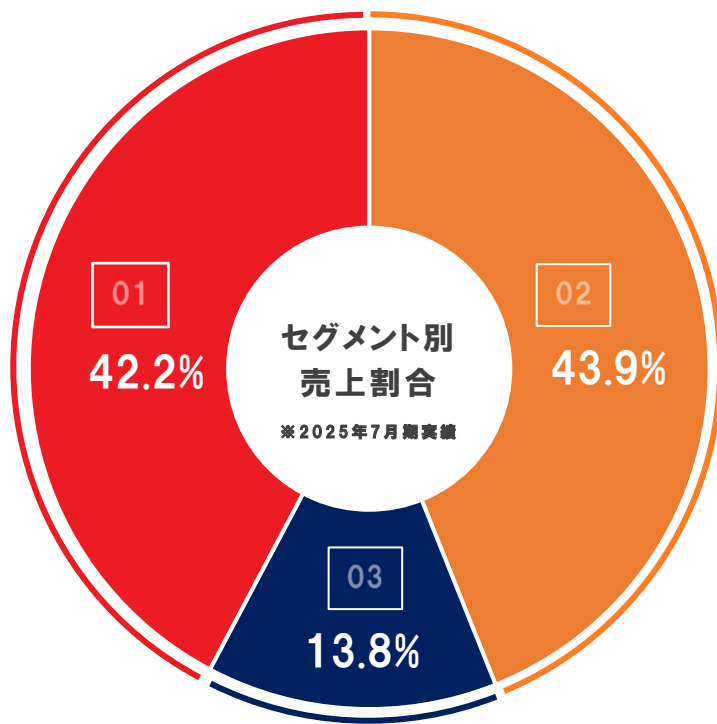


2026年7月期の**通期**セグメント別売上割合については
デジタルアセット・Web3事業の売上割合が大きく伸びる想定であり、**事業の多角化は順調に進行**

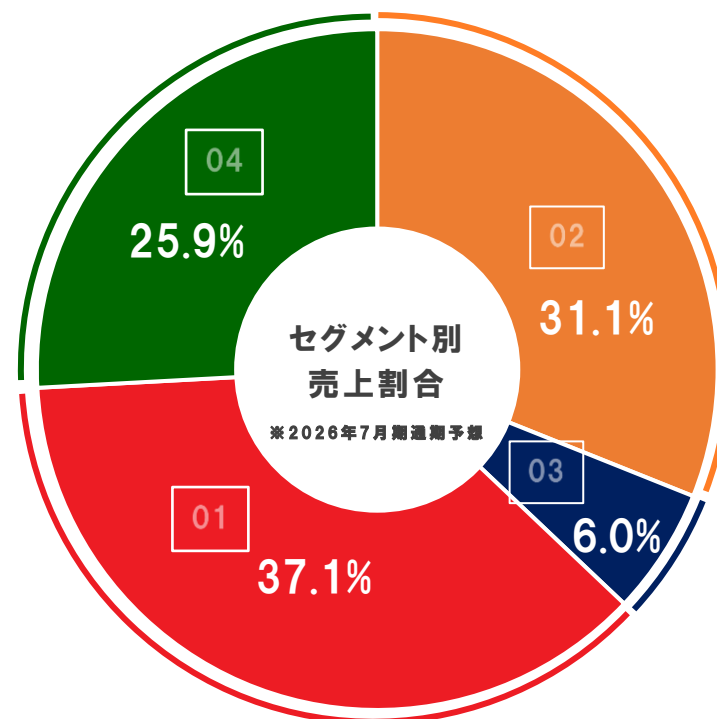
2024年7月期



2025年7月期



2026年7月期



01 マーケティング支援事業

02 グローバル情報通信事業

03 コマース事業

04 デジタルアセット・Web3事業

2026年7月期

5

セグメント別

通期見通し

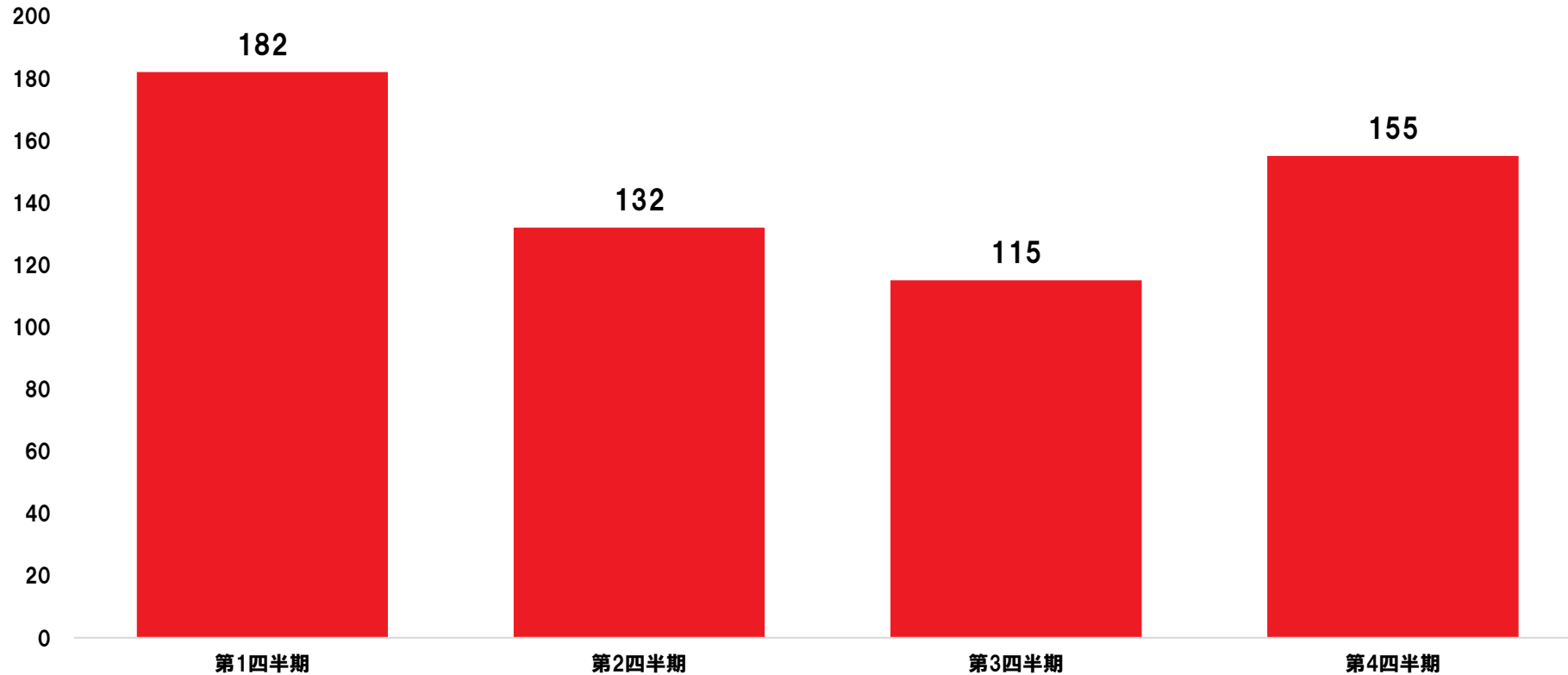


01

マーケティング支援事業

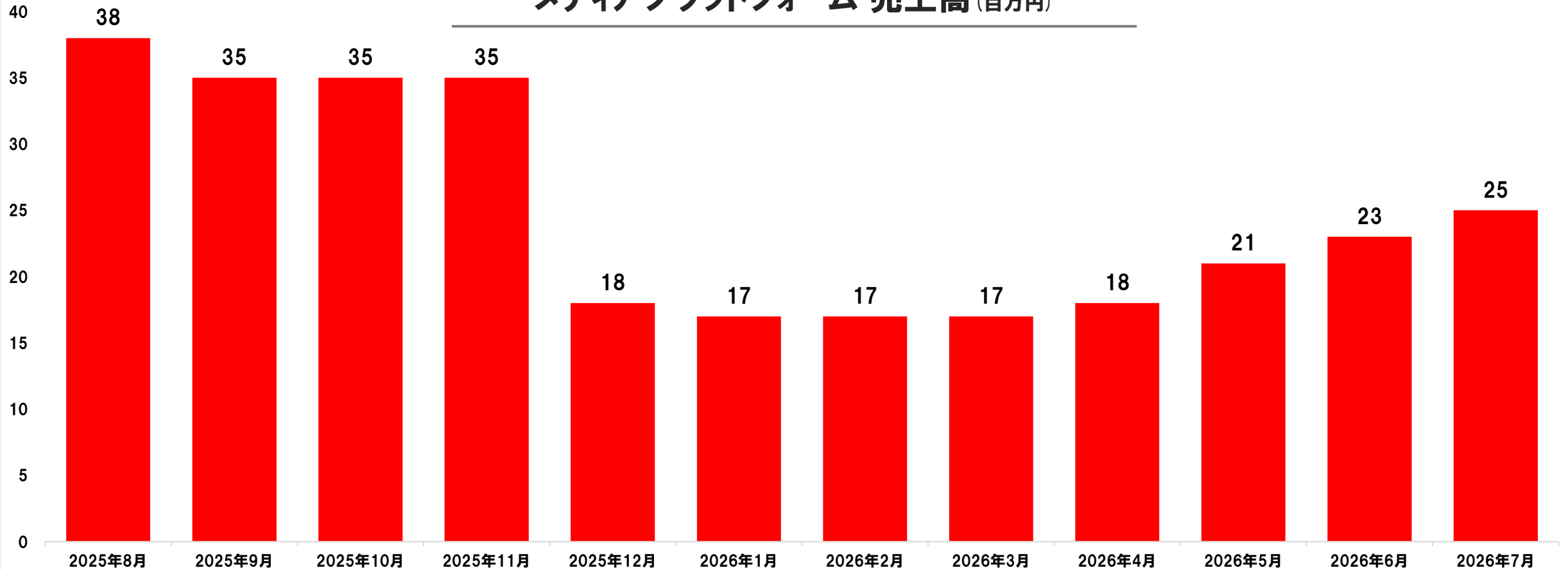
マーケティング支援事業の2026年7月期通期見通しについては
第3四半期と比較して、売れるネット広告社の業績回復、売れる越境EC社の収益拡大により、
2026年7月期第4四半期は売上高155百万円となり、第3四半期から売上高+40百万円を想定

売上高 (百万円) ※決算短信セグメントから集計



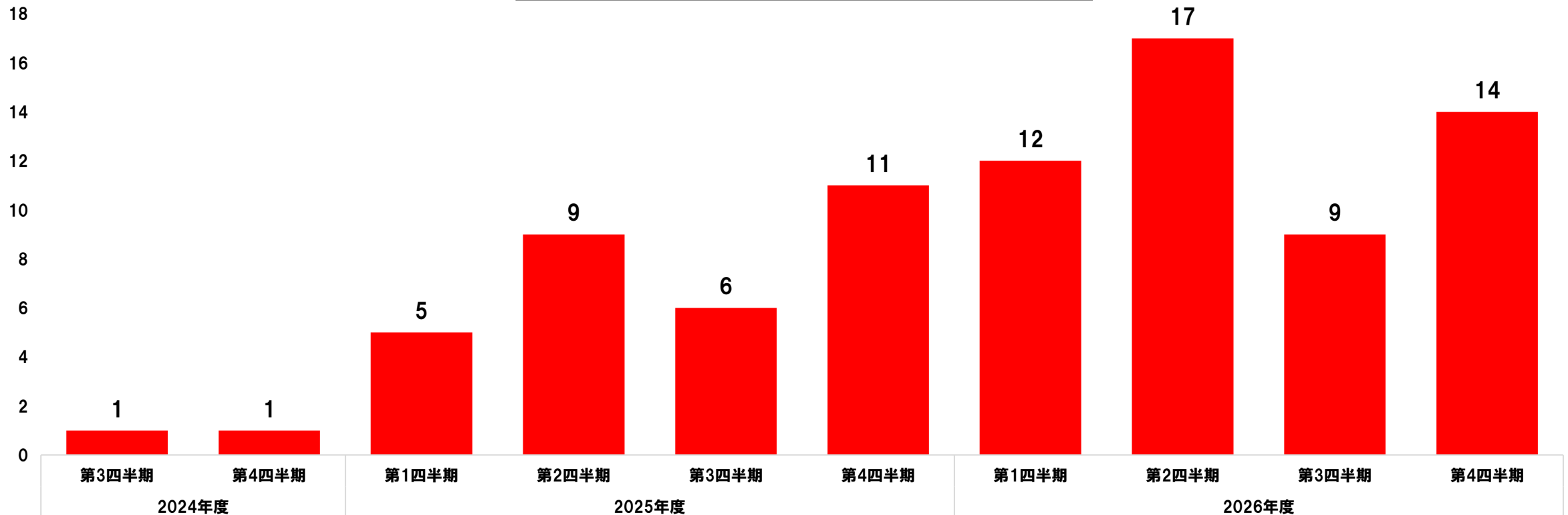
主要サービス別にみると、売れるネット広告社の主要サービス『メディアプラットフォーム』による売上高について一時的に主要クライアントからの広告予算が減少したものの、既存クライアントの広告予算回復や新規クライアントの獲得により段階的に回復をしており、
第4四半期は第3四半期と比較して+17百万円の69百万円と収益回復を想定

メディアプラットフォーム 売上高 (百万円)



売れる越境EC社については、2026年7月期第3四半期と比較して
TikTokライブコマースやTikTok Shop関連の受注案件稼働が複数あり、
 2026年7月期第4四半期は第3四半期と比較して**+5百万円の14百万円**と収益は拡大する想定

売れる越境EC社 売上高 (百万円)



また、マーケティング支援事業領域については、昨年度売上高22百万円・粗利益10百万円の収益を獲得したD2Cの会フォーラムが2026年6月開催しており、今年度も前年と同程度の収益を想定

売れる
ネット
広告社
GROUP

D2Cの会 フォーラム2025

デジタルマーケターは「オフラインの成功体験」に学べ!

D2Cの会 2025.6.20

REAL VALUE

1日で売上22百万円・粗利10百万円を実証!

売れるネット広告社グループ主催

『D2Cの会』フォーラム2025、過去最大325名突破!

~ Tik Tok Shop×生成AI×越境EC×インフルエンサーで一気通貫支援 ~

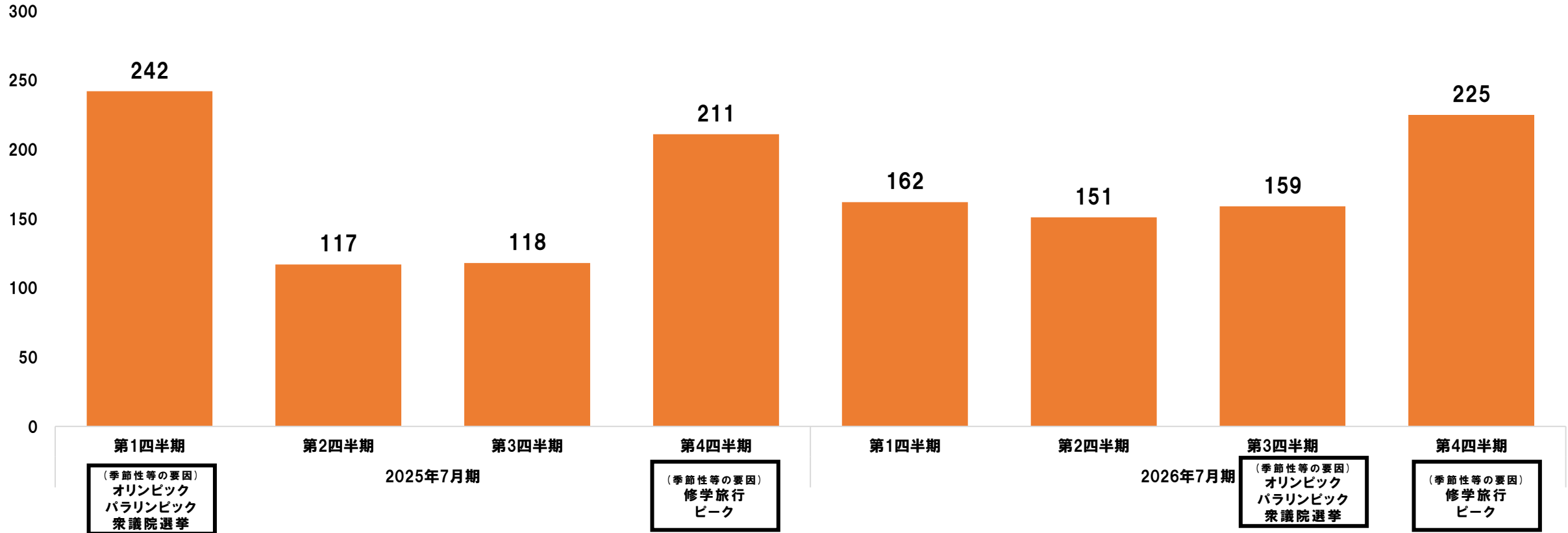
A person wearing a white uniform is holding a cardboard box with both hands. They are also holding a handheld scanner device against the side of the box. The background is a plain, light-colored wall. The overall image has a warm, orange-toned overlay.

02

グローバル情報通信事業

第4四半期については、修学旅行期のピーク。
修学旅行需要についても、現時点の受注状況は前年を上回って推移しており前年収益を超える見通し。

売上高推移 (百万円)

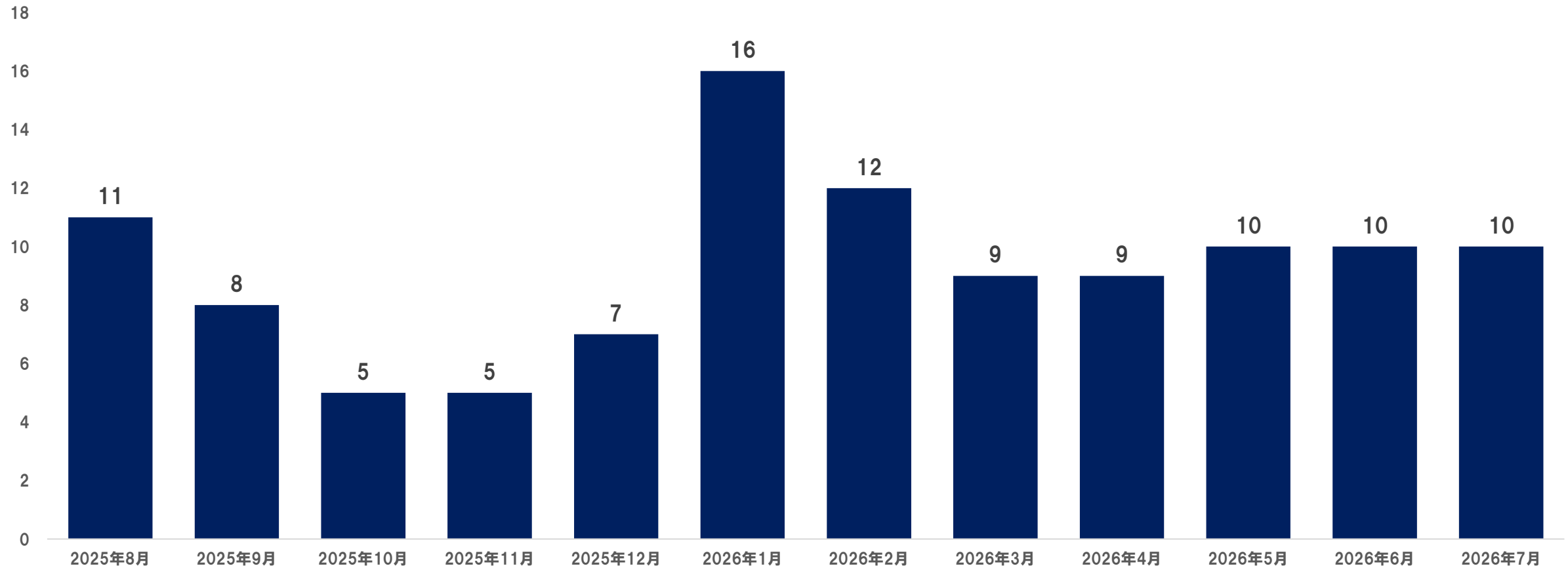


A woman in a white blazer is looking at a smartphone held by another person. The image has a blue overlay. The text '03' is positioned above the main title.

03

コマース事業

第2四半期に取り組みを開始したTikTok Shop施策の成果が顕在化しつつあり、安定的な収益確保を想定。追加施策として、新たな販売チャネルの確立による収益拡大を進めている。



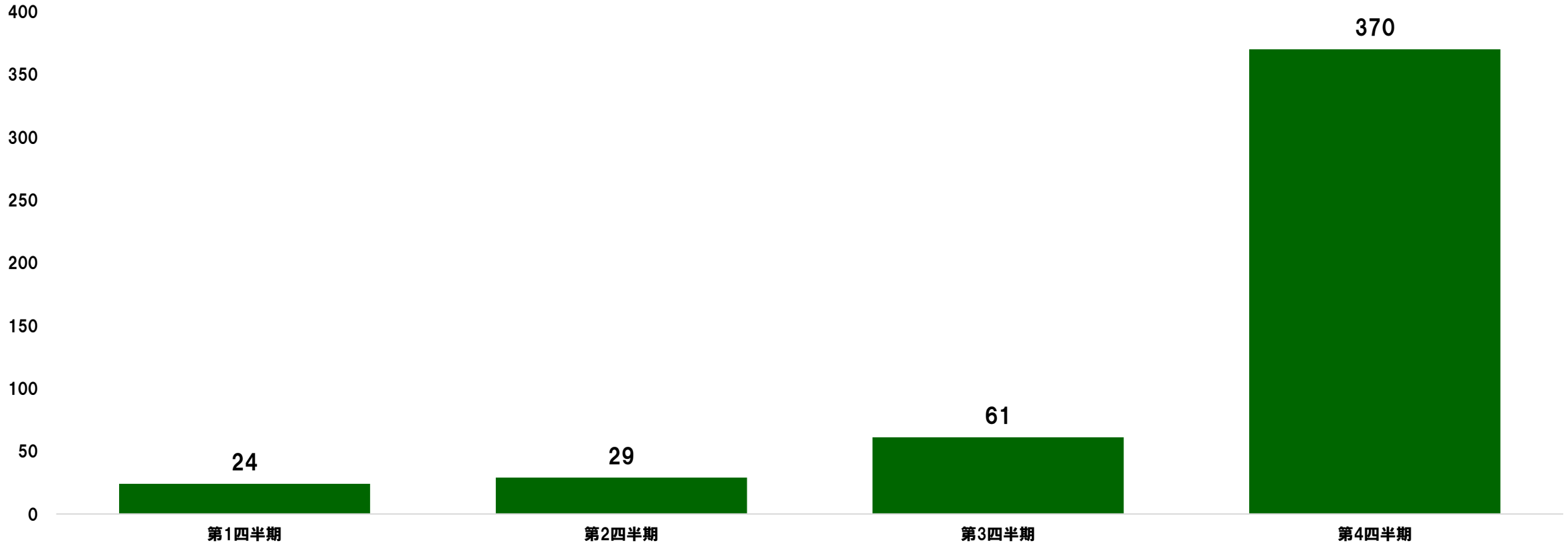
04

デジタルアセット・Web3事業



デジタルアセット・Web3事業の2026年7月期通期見通しについては、
SOBAプロジェクトが順調に推移していることに加え、ビットコイン・セイヴァーが想定を上回って立ち上がっており、
2026年7月期第4四半期 売上高は370百万円を想定

売上高 (百万円) ※決算短信セグメント数字



第4四半期はビットコイン・セイヴァーの大型の解除案件を想定
5月はすでに5BTC・6000万円程度の解除が完了しており、2,400万円程度の成功報酬を計上済み
なお、該当案件については解除開始から1日で解除完了

売れる
ネット
広告社
GROUP

Bitcoin Savior
ビットコイン・セイヴァー

超
重要IR

売れるネット広告社グループ(9235)、
『約6,000万円規模・5BTC』の暗号資産復旧に成功!!

～世界1位の技術力が独占する“60兆円”ブルーオーシャン市場、VIPネットワークからの大型案件流入が本格稼働～

現時点で、169BTC (約17億円)・151BTC (約15億円)・2,600ETH (約8億円)等の大型案件も複数受託
 現在解除予定の受注済み案件総額は約45億円となっており、情報量を精査しながら順次解除を進行中
 全解除時の成功報酬額(売上)は約18億円、最終利益は約6.8億円を想定

現在解除予定の
受注済み案件総額

約**45**億円

解除時の
成功報酬額(売上)

約**18**億円

解除時の
最終利益総額

約**6.8**億円

売れる
ネット
広告社
GROUP

Bitcoin Savior
ビットコイン・セイヴァー

169BTC

Bitcoin Savior、
169BTC相当の暗号資産回収支援案件を受託

~CriptoDiverとの連携による解析体制の高度化および進行中案件の状況について~

重要
IR

売れる
ネット
広告社
GROUP

Bitcoin Savior
ビットコイン・セイヴァー

最高
特大IR

売れるネット広告社グループ(9235)、
【約15億円相当】暗号資産復旧の
超大型案件受託に関するお知らせ

151BTC(約15億円相当)の復旧に着手、
解決率90%超の圧倒的技術力で高収益化へ

売れる
ネット
広告社
GROUP

Bitcoin Savior
ビットコイン・セイヴァー

特大
IR

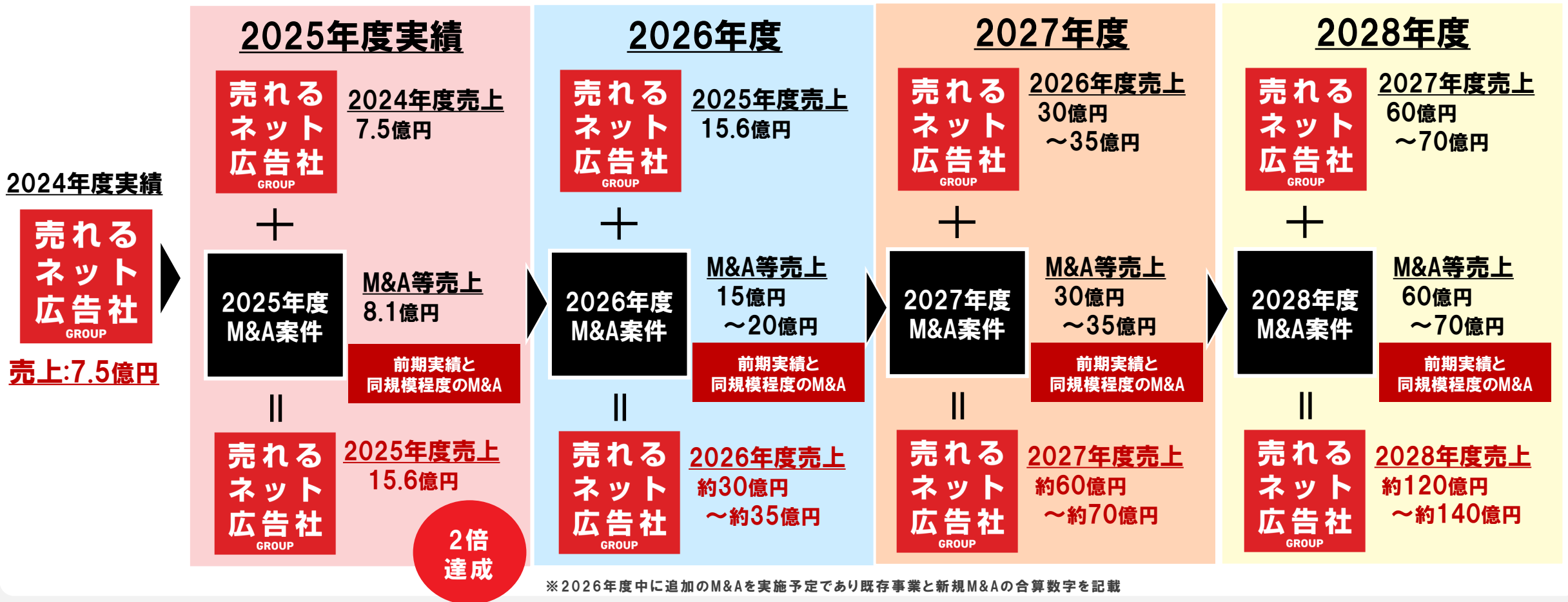
売れるネット広告社グループ(9235)、
【約8億円相当】暗号資産復旧の超大型案件受託!
~2,600ETH(約8億円相当)の復旧に着手、
解決率90%超の圧倒的技術力で約3.2億円の高収益化へ~

6

M&A戦略について

収益イメージとしては、「前年の売れるネット広告社グループ売上高」と同規模程度の売上高のM&Aを実行していく計画
「戦略的同規模M&A」を実行し、グループ(連結)経営で**売上・利益の拡大を目指す**

【戦略的同規模M&Aイメージ図】 ※イメージ図であり確定情報ではございません。



今期提案受理数は50件以上で、基本合意締結を4件行っている
現時点で今期最終合意はSOBAプロジェクト1件となっているが、
現在4件の基本合意契約を締結しており、今期中にさらに追加の最終合意をめざす



戦略的同規模M&Aモデル 今期実績 ※基本合意締結済

1

第1号 SOBAプロジェクト (売上約1.5億円)

2

第2号 ADWAYS CHINA/ASIA (売上約5億円)

3

第3号 Step Y's (売上約3億円)

4

第4号 パロットビーク (売上約14億円)

現時点で**売上約23.5億円/年**を取込み予定
今期中にさらなる追加M&A実現に向け案件ソーシング中

戦略的同規模M&Aモデル 来期以降の想定

今期の売上金額

18.8億円

+

M&Aによる
来期以降の売上積上

23.5億円

=

来期以降の
売上高想定

42.3億円

今後は「既存事業の成長」・「M&A事業による成長」・「新規事業による成長」を融合して、
売れるネット広告社グループとして、「4年以内(2028年)を目途に売上高100億円=[Ureru100]」
および今後のプライム上場も見据え、時価総額250億円以上の実現を目指す

※時価総額は売上高当期純利益率5%・PER50倍で想定

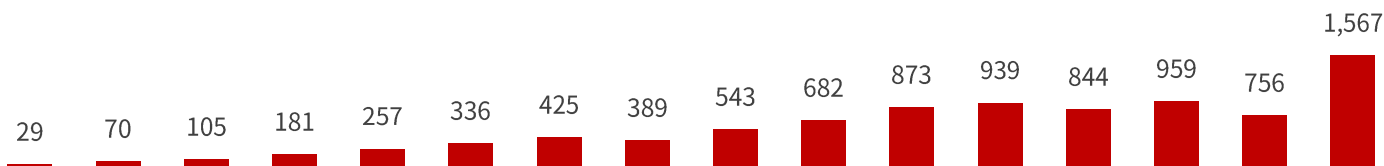
売上成長イメージ



URERU
100

2024年比売上
約13倍

(百万円)



投資家の皆様には、
ぜひ当社の経営方針と基本戦略をご理解いただき、
グループ(連結)経営で
成長し続ける当社を見守っていただければと存じます。

今後も世界中にたくさんのドラマを創ります！

売れる
ネット
広告社
GROUP

売れる
ネット
広告社
GROUP

売れるネット広告社グループ株式会社

東証グロース市場(証券コード:9235)