



2026年6月11日

各 位

株式会社ラクーンホールディングス  
代表取締役社長 小方 功  
(コード番号：3031 東証プライム)  
問い合わせ先：  
取締役財務担当副社長 今野 智  
電話：03-5652-1711

## 新サービス「SDダイレクト」の提供開始のお知らせ

当社は本日、連結子会社である株式会社ラクーンコマースが、スーパーデリバリーの出展企業がスーパーデリバリー以外の既存取引先から受ける受注のデジタル化を支援するサービス「SDダイレクト」の提供を開始することを決定いたしましたので、以下の通りお知らせいたします。

### 記

#### 1. 概要

「SDダイレクト」はスーパーデリバリーの出展企業に対し提供するサービスです。スーパーデリバリーの受発注・決済基盤を開放することで、出展企業のスーパーデリバリー外の既存取引先からの受注をデジタル化することを実現しました。将来的には出展企業の全取引をスーパーデリバリーに集約させることを目指しております。

詳細につきましては、別添の資料をご参照ください。

#### 2. サービス提供を開始する時期

2026年7月(予定)

#### 3. 今後の見通し

なお、本件の業績に与える影響につきましては、2027年4月期への影響は軽微と見込んでおりますが、中長期的に当社の事業成長及び業績向上に資するものと考えております。今後開示の必要性が生じた場合には、速やかに公表いたします。

以上

報道関係者各位

2026年6月11日

株式会社ラクーンコマース

**卸・仕入れサイト運営のラクーンコマース、  
中小メーカーの受注 DX を支援する新サービス  
「SD ダイレクト」を提供開始**

～先駆者として積み重ねてきた取引基盤を開放し EC 事業領域を拡大～

株式会社ラクーンコマース（本社：東京都中央区、代表取締役社長：和久井 岳）は、2002年より運営する日本最大級の卸・仕入れサイト「スーパーデリバリー」の仕組みを活用し、同サイトの出展企業が既存取引先からの受注を Web で一本化できる新サービス「SD ダイレクト」を2026年7月より提供開始予定です。

#### ■背景と目的

人手不足倒産が過去最多を更新するなか、業務の省人化・自動化は中小企業の経営課題となっています。スーパーデリバリーが出展企業である国内メーカーに実施した調査では、FAX や電話、メールによる受注が依然として主流であり、基幹システムへの手動入力や問い合わせ対応など、アナログな受発注業務に追われている実態が明らかになりました。回答企業の92%が非効率なアナログ方式の受注を管理しており、入力ミスによる誤出荷・納期遅延といった問題の要因となっています。

スーパーデリバリーは、国内メーカーと小売店やサービス業などの事業者が取引する卸・仕入れサイトです。アパレルや雑貨を中心に、家具、生活家電、食品など幅広いジャンルの商品が約200万点掲載され、3,000社を超えるメーカーと約50万店舗の会員事業者の新規マッチング・取引拡大の場として機能しています。

このたび、ラクーンコマースは、スーパーデリバリー経由の新規取引に加えて、メーカーの取引の大部分を占める既存取引先との受発注領域に新たに事業を拡大します。スーパーデリバリーが持つ受発注・決済基盤をSD ダイレクトという形で開放し、メーカーの卸業務全体のDXを支援していきます。

## ■受注 DX サービス「SD ダイレクト」とは

SD ダイレクトは、スーパーデリバリーの出展企業を対象に、アナログな方法で行われている既存取引をスーパーデリバリーへ移行し全ての受注管理を一元化できるサービスです。

### 【サービスの特徴】

#### ① 会員審査不要・最短即日で取引開始

通常のスーパーデリバリー利用には取引先の入会審査が必要ですが、SD ダイレクトは入会審査が不要です。出展企業が取引先のアカウントを代理で発行し、取引先がパスワードを設定するだけで最短即日から利用を開始できます。

#### ② 取引条件そのまま Web 発注に移行

SD ダイレクトは出展企業から取引先会員へ直接請求することが可能なため、これまでの請求方法を変えることなく、スムーズに Web 発注へ移行でき、既存の取引慣行を維持したまま受発注のデジタル化が実現します。なお、取引先会員は任意で Paid（後払い決済）やクレジットカード決済を選択することも可能です。

#### ③ 取引手数料・決済手数料ともに 0 円※

SD ダイレクト経由の受発注における取引手数料・決済手数料は 0 円です（※自社請求を選択した場合）。出展企業にとって新たなコスト負担なく既存取引の DX を進められます。

#### ④ 取引先にもメリットある利便性の向上

取引先会員は PC・スマートフォンから 24 時間いつでも発注が可能になるほか、在庫状況のリアルタイム確認、最新商品情報の即時チェック、発注履歴の管理など、仕入れ業務の効率化にもつながります。事前の調査でも、メーカー・取引先双方が問合せに関する業務負荷が大きな課題として挙がっており、その負荷軽減に貢献します。

## ■今後の収益化および展望

SD ダイレクト経由で登録された取引先会員が他の出展企業と取引を行う際には、通常の手数料が発生します。ラクーンコマースとしては、集客および Paid 利用促進の相乗効果も見込んでいます。

なお、SD ダイレクトは受発注・決済基盤の提供から開始し、その後も機能拡充を重ねることでさらなる業務効率化を支援していく予定です。


企業間取引（BtoB）市場において新規マッチングは取引全体のごく一部です。ラクーンコマースは継続的な既存取引市場にも対象を拡大し、卸業務全体をデジタル化するインフラとして中小企業の持続的な成長を支援してまいります。

#### ■参照

スーパーデリバリー <https://www.superdelivery.com>

メーカーと小売店やサービス業などの事業者が取引する卸・仕入れサイトです。商品掲載数は200万点超。メーカーにとっては、地域を超えた50万店舗への販路拡大ツールとして効果を発揮し、小売店にとっては3,000社を超える出展企業とインターネットを通して取引でき、仕入先を大幅に拡大することが可能です。またコストや手間、リスク等を解消し効率的な取引を実現します。第1回日本サービス大賞にて地方創生大臣賞を受賞。（数字は全て2026年4月末時点）

---

 **株式会社ラクーンコマース**  
COMMERCE

代表者：代表取締役社長 和久井 岳

所在地：東京都中央区日本橋蛸殻町1丁目14番14号

設立：2018年11月

資本金：300,000千円

株 式：株式会社ラクーンホールディングス 100%

（東京証券取引所プライム市場上場 証券コード 3031）

U R L：<https://www.raccoon.ne.jp/commerce>

#### 本件に関するお問合せ先

株式会社ラクーンホールディングス

広報担当 大久保

[pr@raccoon.ne.jp](mailto:pr@raccoon.ne.jp)

#### サービスに関するお問合せ先

[https://www.superdelivery.com/p/contents/guide/help/help\\_form.jsp](https://www.superdelivery.com/p/contents/guide/help/help_form.jsp)