



2026年6月15日

各 位

会 社 名 売れるネット広告社グループ株式会社
代 表 者 名 代表取締役社長CEO 植木原宗平
(コード番号：9235 東証グロース)
問 合 せ 先 執 行 役 員 後藤祐弥
(TEL 092-834-5520)

売れるネット広告社グループ (9235)、

【営業利益黒字】【売上最大2.5億円】の“AI サービス開発・運営会社”株式会社ライト

株式取得による“完全子会社化”に関する基本合意締結のお知らせ



売れるネット広告社グループ株式会社（本社：福岡県福岡市、代表取締役社長 CEO 植木原 宗平、東証グロース市場：証券コード 9235、以下「当社」）は、本日開催の取締役会において、「**営業利益黒字**」「**売上最大 2.5 億円**」の AI サービス開発・運営事業およびデジタルコンテンツ運営支援事業を展開する株式会社ライト（以下「ライト社」）の株式取得（子会社化）に関する基本合意書の締結を決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

1. 基本合意書締結の目的および背景

『ライト社』は、デジタルコンテンツ運営支援事業および動作検証・テスト事業を主力事業として展開しており、近年はその豊富な現場知見を活用した AI サービスの**開発・運営事業**を積極的に推進しております。

同社は、長年にわたりコンテンツ運営および品質管理の現場で培ってきたノウハウや実務知見を活用し、企業活動の中で蓄積される経験・判断・業務フローを AI によって活用可能な資産へ転換する「**Tacit Hub 構想**」を推進しております。

企業が保有する知識やノウハウの多くは個人や組織の中に埋もれた「暗黙知」として存在しておりますが、生成 AI の普及により、こうした暗黙知を企業の競争力として活用するニーズが急速に高まっております。

一方、『売れるネット広告社グループ』は、D2C（ネット通販）支援事業を祖業としながら、近年は

AEO (AI 検索最適化) 事業、AI マーケティング事業、AI 人材育成事業、AI コンサルティング事業 など、生成 AI 時代を見据えた新規事業への投資を積極的に進めております。

本件基本合意書締結により、『売れるネット広告社グループ』は、『ライト社』が有する AI サービス開発能力・AI 運営ノウハウ・企業ナレッジ活用技術 を獲得し、グループ全体の AI 戦略を加速させるとともに、AI 関連事業における競争優位性の確立および収益基盤の拡大を図ることを目的としております。

2. ライト社の事業概要

『ライト社』は、デジタルサービスおよびオンラインコンテンツ領域において、運営支援・品質管理・AI サービス開発を展開する企業であります。

デジタルコンテンツ運営支援事業においては、オンラインゲームやデジタルサービスの運営支援を中心に、イベント企画、キャンペーン運営、ユーザーサポート、KPI 分析、運営改善など、サービス運営に必要な幅広い業務を提供しております。

また、動作検証・テスト事業においては、品質管理および検証業務を通じて、多数のデジタルサービスにおける品質向上を支援しており、長年にわたり蓄積された **運営・検証・改善に関する実務ノウハウ** を有しております。

さらに近年では、これらの現場知見を活用した **AI サービス開発・運営事業** を本格展開しており、自社 AI サービスの企画・開発・運営を推進しております。

同社は、AI との対話を通じて企業内の知見を蓄積・整理・活用することで、企業の生産性向上や組織力強化を支援する「**Tacit Hub 構想**」を掲げており、今後の成長が期待される AI ソリューション市場への展開を進めております。

3. 売れるネット広告社グループとのシナジーおよびライト社の事業成長に向けた取り組み

本件基本合意書締結により、『売れるネット広告社グループ』は、『ライト社』が有する AI サービス開発・運営能力 を活用し、グループ全体の AI 戦略をさらに強化してまいります。

特に、当社グループが推進する **AEO (AI 検索最適化) 事業** と、『ライト社』が保有する AI 開発技術および企業ナレッジ活用技術との連携を進めることで、生成 AI 時代に適した **新たなマーケティングソリューションの開発** を推進してまいります。

近年、企業の情報発信手法は従来の検索エンジン対策中心の時代から、ChatGPT をはじめとする生成 AI に正しく認識・評価されることが重要となる時代へ移行しております。このような環境変化の中で、企業が保有する知識やノウハウを AI が理解しやすい形で整理・構造化する需要は急速に拡大しております。

『ライト社』は、企業内に蓄積された知見や経験を AI によって活用可能な資産へ転換する「**Tacit Hub 構想**」を推進しております。当社グループは、この技術基盤と当社が有する **マーケティングノウハウ、広告運用実績および顧客基盤** を組み合わせることで、**企業向け AI 導入支援サービスおよび AEO 支援サービスの拡充** を図ってまいります。

また、当社他連結子会社との連携により、AI 導入コンサルティング、AI 人材育成、AI 業務改善支援、AI ナレッジベース構築などのサービス展開を進めることで、**企業の AI 活用を総合的に支援する体制** を構築してまいります。

さらに、『ライト社』が保有する **AI サービス開発・運営ノウハウ** を活用することで、当社グループにおける AI 関連サービスの開発スピードおよび競争力の向上を図るとともに、将来的には企業が保有する知識・経験・業務フローを AI 資産として蓄積・活用できる **次世代 AI プラットフォームの構築** を目指してまいります。

これらの取り組みを通じて、『売れるネット広告社グループ』は、従来の広告・マーケティング支援事業に加え、**AI サービス開発・運営領域を新たな成長ドライバー** として育成し、「**広告会社から AI ネイティブ企業への進化**」を加速させることで、中長期的な企業価値向上を図ってまいります。

4. 株式会社ライトの概要（2026年6月15日現在）

(1)	名 称	株式会社ライト		
(2)	所 在 地	東京都千代田区神田司町 2-21-10		
(3)	代表者の役職・氏名	代表取締役 林ひかる		
(4)	事 業 内 容	デジタルコンテンツ運営 動作検証・テスト AI サービス開発・運営		
(5)	資 本 金	1,000,000 円		
(6)	設 立 年 月	2017 年 3 月		
(7)	大株主及び持株比率	林ひかる：100.0%		
(8)	上場会社と当該会社との間の関係	資 本 関 係	なし	
		人 的 関 係	なし	
		取 引 関 係	なし	
(9)	当該会社の最近3年間の経営成績及び財政状態			
	決 算 期	2024 年 2 月期	2025 年 2 月期	2026 年 2 月期
	純 資 産	▲9 百万円	▲4 百万円	1 百万円
	総 資 産	107 百万円	92 百万円	82 百万円
	1 株 当 たり 純 資 産	107,382 円 31 銭	92,129 円 72 銭	82,675 円 04 銭
	売 上 高	254 百万円	233 百万円	165 百万円
	営 業 利 益	2 百万円	23 百万円	13 百万円
	経 常 利 益	1 百万円	5 百万円	5 百万円
	当 期 純 利 益	▲5 百万円	5 百万円	5 百万円
	1 株 当 たり 当 期 純 利 益	▲5,557 円 12 銭	5,193 円 81 銭	5,789 円 58 銭
	1 株 当 たり 配 当 金	0 円	0 円	0 円

※ 税務申告書を基に作成しております。

5. 取得株式数、取得価格及び取得前後の所有株式の状況

(1) 異動前の持分割合	0%
(2) 持分取得割合	100.0%
(3) 取得価額	1,500万円 取得価格は基本合意書記載の金額であり、現在、協議中であります。
(4) 異動後の所有株式数	100.0%

6. 日程

(1) 取締役会決議日	2026年6月15日
(2) 基本合意書締結日	2026年6月15日
(3) 最終合意書締結日	2026年7月31日(予定)
(4) 実行日	2026年8月1日(予定)

7. 今後の見通し

本件株式取得が当社の連結業績に与える影響は、精査中であります。なお、2027年7月期から連結対象となる想定です。中長期的に当社の業績の向上に資するものと考えております。今後、公表すべき事項が発生した場合には、速やかにお知らせいたします。

以上