

各位

会社名 株式会社エンゼルグループ
(コード番号 5534 TOKYO PRO Market)
代表者名 代表取締役社長 新保 光栄
問合せ先 取締役コーポレート本部長 安藤 敏幸
TEL 03-6256-0155
URL <https://www.angel.co.jp/>

TOKYO PRO Market への上場目的の開示について

当社は、2026年4月3日付で株式会社東京証券取引所より発出された通知「TOKYO PRO Market への上場目的の開示のお願い」による要請に基づき、当社の TOKYO PRO Market への上場目的及びその実現状況の評価等について、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. TOKYO PRO Market への上場目的

当社は日本のリゾート地をより魅力あるものにし次世代に継承させていくために、上場を通じて社会的信用力の向上、社員の定着や即戦力となる優秀な人材を確保していくことを主な目的として、2023年9月21日に TOKYO PRO Market へ上場いたしました。

当社グループは主に「宿泊部門」「管理部門」「不動産部門」を主軸として、リゾートに関する事業展開を行っております。

さらなる成長戦略を実行するためには、多様なライフスタイルを提案できるリゾートへ今以上の投資、高品質・高収益の土台を作るためビジネスモデルの特性を活かした投資、人的資本の価値を最大化するための人材投資といった投資実行及び当社グループの安全性や安心感及び認知度をさらに向上させ、信用力を強化することが課題であると認識しております。

上記の経営上の課題を解決するため、上場を通じて社会的信用力の向上、優秀な人材の確保が必要であると考えております。人材投資の一環として休暇制度の改善、給与体系の変更などによる労働環境の改善、採用情報の発信強化、採用チャネルの拡充、研修・育成制度や職場環境の整備等により、社員の定着及び即戦力となる優秀な人材の確保に取り組んでまいります。

また、コーポレート・ガバナンス体制やコンプライアンス体制をはじめとした経営基盤をより強化することで、ステークホルダーに対する社会的責任を果たしたいと考え、一般市場上場を見据えながら、より一層企業価値の向上に取り組んでまいります。

2. 上場目的の実現状況の評価

(1) 社会的信用力の向上

上場企業としての社会的信用を背景に、複数の別荘地事業の譲受や既存顧客との取引関係の深化が進んでおり、当社の社会的信用力は着実に向上しているものと認識しております。

(2) 優秀な人材の確保

上場後、中途採用を中心に継続的に人員の拡充が進捗しております。特に本社所在地である新潟県を始めとした地方において上場企業であることの価値は高く評価されており、採用市場における

当社の認知度の向上及び応募者層の拡大に寄与しているものと認識しております。上場時と比較して公休の増加、給与体系の改善により定着率も向上しております。

(3) 経営基盤の強化

上場以降、適時開示の遅滞なき実施、決算短信及び発行者情報の期日内開示等、上場企業としての情報開示体制を着実に運用しており、内部管理体制、法令遵守体制、リスク管理体制、適時開示体制の強化に取り組んでおります。

以上

(注) 本資料に記載された内容及びスケジュールは、現時点における当社の見通し及び計画に基づくものであり、将来の結果を保証又は確約するものではありません