

2026年6月15日

各位

会社名 株式会社プレシヤスパートナーズ
(コード番号 501A TOKYO PRO Market、Fukuoka PRO Market)
代表者名 代表取締役社長 CEO 高崎 誠司
問合せ先 取締役 CFO 田中 新也
TEL 03-6911-0333
URL <https://www.p-partners.co.jp/>

TOKYO PRO Market および Fukuoka PRO Market への上場目的の開示に関するお知らせ

当社は、2026年6月15日開催の取締役会において、東京証券取引所 TOKYO PRO Market および福岡証券取引所 Fukuoka PRO Market における上場目的の実現状況について評価を行うとともに、今後の中長期的な成長戦略および一般市場への上場方針について決議いたしましたので、下記のとおりお知らせいたします。

記

1. 一般市場へのステップアップ方針

(1) 上場目的

当社は、TOKYO PRO Market および Fukuoka PRO Market への上場を通じて、経営管理体制および内部管理体制の強化、企業信用力の向上ならびに持続的な事業成長の実現を図ってまいりました。

今後につきましては、更なる企業価値の向上および資本市場における認知度向上を目的として、東京証券取引所スタンダード市場への上場を目指してまいります。

(2) 目指す市場・スケジュール

- ① 目指す市場 東京証券取引所 スタンダード市場
- ② 上場時期 2030年を目途

2. 成長戦略および中長期的な成長方針

当社は、主力事業の競争力強化および収益基盤の拡充を図るとともに、持続的な企業価値向上に向け、以下の施策を推進してまいります。

- ・既存事業における収益力強化およびシェア拡大
(2027年3月期売上高成長率：前期比9.8%増)
- ・新規事業の創出および事業領域の拡大
(人事コンサルティング事業：2027年3月期売上高 前期比181.7%増)
- ・M&A および資本業務提携等を活用した成長機会の創出
- ・人材採用および人材育成の強化による組織力向上
(2027年3月期人員計画：24名増員)
- ・コーポレート・ガバナンスおよび内部統制体制の高度化
- ・IR活動および適時開示体制の充実

これらの取り組みを通じて、中長期的な売上高および利益の持続的な成長を実現するとともに、一般市場に求められる経営基盤の構築を進めてまいります。

3. 対処すべき課題

当社は、一般市場への上場および持続的な成長の実現に向け、以下の課題に重点的に取り組んでまいります。

- ・管理体制および内部統制体制の更なる強化
- ・持続的な収益基盤の確立および収益性向上
- ・優秀な人材の確保および育成
- ・コーポレート・ガバナンス体制の高度化
- ・IR活動および適時開示体制の充実

これらの課題について、優先順位を明確化した上で継続的に対応し、企業価値の向上に努めてまいります。

4. 今後の方針

当社は、TOKYO PRO Market および Fukuoka PRO Market 上場企業として、経営基盤の更なる強化を図るとともに、2030年を目途とした東京証券取引所スタンダード市場への上場に向け、着実に準備を進めてまいります。

また、持続的な成長および企業価値向上を実現するため、2030年までに売上高30億円の達成ならびに営業利益率18%以上の維持を重要な経営指標として設定しております。

加えて、上場目的の実現状況につきましては、今後も継続的に評価・開示を行い、投資家をはじめとするステークホルダーの皆様に対し、適切な情報提供に努めてまいります。

なお、本資料に記載された内容およびスケジュールは、現時点での予定に基づくものであり、当社の今後について確約するものではないことをあらかじめご了承ください。

以 上